

FEDECAMARAS

EL ORGULLO DE SER EMPRESARIO

intercambio
comercial

.CO
LOM
BIA

VE
NE
ZUE
LA

CARLOS FERNÁNDEZ

La recuperación económica no será posible sin un reposicionamiento internacional de **VENEZUELA**

LUIS ALBERTO RUSSIÁN,
CAVECOL

ACUERDOS
COMERCIALES DEBEN
CONSIDERAR
LA REALIDAD DE
VENEZUELA

LUIS VICENTE LEÓN, DATANÁLISIS

**Acuerdo de México tiene impacto
relevante en lo económico y social**



Nuestro
compromiso
es mayor



REF: J.00021500-4

EDITORIAL

Camino al Futuro



Convenidos de que Venezuela tiene mejor futuro que presente, desde Fedecámaras hemos avanzado en la discusión y construcción colectiva de un nuevo modelo de desarrollo que hemos denominado, *Camino al Futuro, Venezuela 2035*.

Conocemos nuestras limitaciones y obstáculos, pero a pesar del actual entorno, crítico e incierto, como líderes empresariales y gremiales, asumimos el desafío y la responsabilidad de promover una propuesta que convoque a la modernidad, basada en la generación del conocimiento, la conectividad, la vida digital, el desarrollo de competencias en el quehacer productivo para lograr así desempeñar nuestra actividad empresarial en un ambiente acorde con lo que exigen los mercados globales.

Debemos superar visiones paternalistas y abrirnos a espacios de economía colaborativa que permitan avanzar hacia un nuevo paradigma de desarrollo.

Nuestra invitación es a continuar trabajando en alcanzar una estable, verdadera y sustentable recuperación económica, lo cual exige garantías por parte del Estado: estabilidad política, respeto a las garantías constitucionales, a los derechos humanos, libertades plenas en el ámbito político, económico y social, respeto a la propiedad privada y a la libre iniciativa.



Necesitamos instituciones sólidas e independientes apegadas siempre al Estado de Derecho, que cuenten con el reconocimiento de la mayoría de los venezolanos y de la comunidad internacional, así como reglas claras que contribuyan a generar la confianza necesaria y un entorno propicio para atraer inversiones privadas que se traduzcan en mayor productividad, diversificación económica, fortalecimiento de las capacidades del sector productivo, generación de empleo decente que brinde a todos los trabajadores mejoras en su poder adquisitivo y en sus condiciones de vida.

El sector empresarial todavía está afectado por el éxodo importante de venezolanos. Según las Naciones Unidas más de 7 millones de compatriotas emigraron a otros países en busca de mejores oportunidades.

La firma Dinámica Venezuela, al analizar la estructura de generación de ingresos de las familias venezolanas, encontró la siguiente distribución: 11% gobierno; empresa privada, 18%; negocio propio, 25% y oficios por cuenta propia, 46%. Urge recuperar el valor del trabajo, sincerar y ofrecer salarios competitivos para lo cual se requiere aumentar la productividad y llegar a acuerdos que nos permitan ofrecer propuestas, alternativas, que se traduzcan en mejores ingresos para los trabajadores.

Es mucho lo que queda por hacer para volver a posicionarnos entre las economías más sólidas de la región. Desde Fedecámaras promovemos no solo el fortalecimiento de la producción nacional, sino también, la apertura de Venezuela a los mercados internacionales: Colombia, Brasil, Europa, Estados Unidos y nuevos mercados.

Tenemos el talento, las ganas y el compromiso de seguir trabajando por nuestro país. Apostamos por que el diálogo y la negociación política nos permitan dirimir nuestras diferencias como sociedad y avanzar en la construcción de una Venezuela de avanzada, moderna, productiva e inclusiva. Es un sueño posible y juntos lo haremos realidad.

Carlos Fernández Gallardo
Presidente

FEDECAMARAS

EL ORGULLO DE SER EMPRESARIO

DIRECTORIO DE FEDECÁMARAS PERIODO 2021 · 2023

COMITÉ GERENCIAL

Carlos Fernández Gallardo
Presidente

Adán Celis Michelena
Primer vicepresidente

Felipe Capozzolo
Segundo vicepresidente

César Augusto Guillén Lamus
Tesorero

DIRECTORES SECTORIALES

Agricultura
Celso Fantinel

Banca
José María Nogueroles López

Comercio
Tiziana Polese

Construcción
Enrique Madureri

Energía
Enrique Novoa

Industria
Luigi Pisella

Inmobiliario
Roberto Orta Martínez

Medios de Comunicación
Margarita Oropeza

Minería
Vicente Hoyos Palacios

Pecuario
Luis Prado

Servicios Telecomunicaciones
Pedro Marín

Turismo
Leudo González

Seguros
María del Carmen Bouffard

Transformador de Alimentos
Álvaro Burgos

Richard Fortunato
Dirección Ejecutiva

FEDECÁMARAS REGIONALES

Anzoátegui
Monique Loffredo Li Cursi

Apure
Héctor Scannone

Aragua
Pier Luigi Michelangelo

Bolívar
Austerio González

Carabobo
Rafael Trejo

Cojedes
Dionisio Borregales

Falcón
José Graceffa

Guárico
Junior Martínez

Lara
Pablo Chirinos

Mérida
Marcos Delgado

Miranda
Elías Aponte

Monagas
Fernando Frías

Nueva Esparta
Jesús Irausquín

Portuguesa
Osman Quero Pérez

Sucre
Rubén Saud

Táchira
Maximiliano Vásquez

Trujillo
Nelson Monreal

Vargas
Eduardo Quintana

Yaracuy
Frank De Armas

Zulia
Ezio Angelini

Yubirí Quintero
Comunicaciones



Consejo Editorial

Carlos Fernández
Adán Celis
Felipe Capozzolo
César Guillén
Richard Fortunato
Yubirí Quintero

Directora

Lupe Morillo

Producción

Lupe Morillo
Yolanda Romero

Comercialización

Alejandra Morillo
Yolanda Romero

Redacción

Edgar Fiol
Gustavo Gil
Andrés Rojas Jiménez
Ligia Perdomo
Armando Pernía

Fotografía

Eduardo Arévalo. fotografia001@gmail.com
Humberto Trejo. htrefotos@gmail.com

Diseño

Juan Carlos García Sánchez
Grafox, C.A. www.grafox.net

Pre Prensa e Impresión

Expresos Gráficos, C.A.

Corrección de Textos

Rayza González
correctordetextos2009@gmail.com

Agradecimientos

Especial mención a Yubirí Quintero,
Gerente de Comunicaciones de Fedecámaras.
Al personal gerencial y administrativo
de Fedecámaras.

Otra publicación de

Ediciones LY, C.A.

Av. El Empalme, Edif. Fedecámaras,
piso 4, Ofic. 4GH.
Urb. El Bosque, Caracas.
0212 731 5504 / 731 0239 /
731 1837 / 0424 1261571
lypublicaciones@gmail.com

Esta publicación no se hace responsable por
las opiniones emitidas por los colaboradores
y entrevistados



invierte en tu tranquilidad

TÍTULOS DE RENTA FIJA Y VARIABLE

ANÁLISIS FINANCIERO

FINANZAS CORPORATIVAS

SERVICIO DE ADMINISTRACIÓN DE CARTERAS

SERVICIOS DE CUSTODIA

ratiocb.com

Avenida La Estancia · Centro Banaven
Piso 5 · Torre D · Oficina D-52
Chua 1060 · Caracas
Teléfonos: +58 212 994.0393 · 994.1301 · 994.2610



Miembro de la Bolsa de Valores de Caracas

publicidad autorizada
por la Superintendencia
Nacional de Valores

CONTENIDO

- EDITORIAL**
- 1 CAMINO AL FUTURO
- TEMA CENTRAL**
Carlos Fernández, Fedecámaras
- 6 LA RECUPERACIÓN ECONÓMICA NO SERÁ POSIBLE SIN UN REPOSICIONAMIENTO INTERNACIONAL DE VENEZUELA
- TEMA CENTRAL**
Ramón Goyo, AVEX
- 14 VENEZUELA TIENE POTENCIAL PARA EXPORTAR 7.000 MILLONES DE DÓLARES A COLOMBIA
- TEMA CENTRAL**
Luis Alberto Russián, Cavecol
- 16 ACUERDOS COMERCIALES DEBEN REFLEJAR LA REALIDAD DE VENEZUELA
- TEMA CENTRAL**
Héctor Scannone, Fedecámaras Apure
- 18 DESBALANCES IMPOSITIVOS AFECTAN EXPORTACIONES A COLOMBIA
- TEMA CENTRAL**
Maximiliano Vásquez, Fedecámaras Táchira
- 20 LA INTERRELACIÓN FRONTERIZA GENERA OPORTUNIDADES A LA REGIÓN QUE DEBEMOS CAPITALIZAR
- MODELO DE DESARROLLO**
Fedecámaras
- 22 CAPITAL HUMANO CENTRO DEL FUTURO DE VENEZUELA

- VISIÓN DE CONJUNTO**
Ricardo Cusanno, expresidente de Fedecámaras
- 28 LA DEMOCRACIA DEBE CONSTITUIRSE CON MODELOS DE DESARROLLO MODERNO
- REALIDAD SECTORIAL**
Enrique Novoa, Cámara Petrolera de Venezuela
- 34 LAS EMPRESAS DEL SECTOR ESTÁN INTERESADAS EN PROMOVER LA PARTICIPACIÓN NACIONAL
- EN CONTEXTO**
Luis Vicente León, Datanálisis
- 36 ACUERDO DE MÉXICO TIENE IMPACTO RELEVANTE EN LO ECONÓMICO Y SOCIAL
- IMPULSO REGIONAL**
César Guillen, tesorero de Fedecámaras
- 38 BLOQUE OCCIDENTAL IMPULSA EL DESARROLLO DE LA REGIÓN
- IMPULSO REGIONAL**
Marcos Delgado, Bloque Empresarial Occidental
- 39 EL CRECIMIENTO HA SIDO INSUFICIENTE PARA MITIGAR LA DESIGUALDAD
- IMPULSO REGIONAL**
AGAPURE
- 40 80 AÑOS AGREGÁNDOLE VALOR AL CAMPO

Protege a tus colaboradores de forma integral



CUIDA SU SALUD Y BRÍNDALE ASISTENCIA A TU FLOTA CON VENEMERGENCIA

venemercencia SALUD

SI TUS COLABORADORES CUENTAN CON ESTE SERVICIO TIENEN ACCESO A:

- Telemedicina las 24 horas del día, los 365 días del año
- Atención médica domiciliaria ilimitada
- Traslados en ambulancias 100% equipadas con soporte avanzado de vida
- Entrega de medicamentos para enfermedades agudas

venemercencia AUTO

SI TU FLOTA DE VEHÍCULOS CUENTA CON ESTE SERVICIO TIENE ACCESO A:

- Servicio de Grúa 24/7 (ilimitado)
- Asistencia mecánica telefónica (Call center) o mediante nuestra app (ilimitado)
- Atención mecánica in situ (ilimitado)
- Mantenimiento Preventivo (Cambio de aceite y filtros)



Encuentra todos los beneficios en:
@venemercencia • grupo venemercencia
www.venemercencia.com

Carlos Fernández, Fedecámaras

La recuperación económica no será posible sin un reposicionamiento internacional de VENEZUELA

Carlos Fernández, como presidente de Fedecámaras, ha asumido un rol activo en la promoción del país. A su juicio la reapertura del comercio binacional con Colombia es un paso fundamental para el regreso de Venezuela a los mercados de la región, pero demanda una integración equitativa y con reciprocidad

por Armando J. Pernía

El presidente de Fedecámaras, Carlos Fernández, considera que una de las prioridades del gremio cúpula del empresariado venezolano es contribuir activamente con la reincorporación del país a los mercados internacionales.

Fernández ha realizado un intenso trabajo de diplomacia empresarial, más allá de los temas contingentes, como gestionar la representación del sector privado en el diálogo tripartito bajo la supervisión de la OIT.

Cuando se le pregunta sobre los principales elementos que obstaculizan la inversión extranjera en Venezuela, su respuesta es clara: las sanciones internacionales que pesan sobre instituciones claves del país y el temor a que las políticas de control sobre la economía puedan reeditarse en el futuro.

Por ello, la actividad internacional de Fedecámaras busca -dice el dirigente- **“presentar una imagen muy clara y honesta, haciendo énfasis en sus verdaderas fortalezas y potencial de crecimiento. Estamos generando un reencuentro de otros países con Venezuela como mercado, porque tenemos años, en cierta manera, excluidos del comercio internacional, con muchos obstáculos”**.



El reto tripartito

A Carlos Fernández le ha correspondido dar continuidad al proceso de instauración de un diálogo tripartito en Venezuela, con el auspicio y supervisión de la Organización Internacional del Trabajo (OIT).

“Hemos hecho un esfuerzo consistente por rescatar el diálogo tripartito en Venezuela. El reto ha sido complejo, porque incluso el término tripartito ha sido demonizado. Nosotros hemos propiciado un diálogo amplio y sano con los sectores laborales y estamos esperando que el gobierno asuma un compromiso más concreto con este trabajo”, señala el dirigente empresarial.

A su juicio, hay avances importantes, aunque persisten obstáculos, como el hecho que algunas centrales sindicales no han sido aceptadas y el gobierno concrete reformas al amparo del diálogo. **“Tenemos absolutamente claro que esta es la vía para consolidar el crecimiento de la economía y, sobre todo, para mejorar las condiciones de vida de los trabajadores”**, insiste.

Aún está pendiente un nuevo encuentro entre los sectores y la representación de la OIT para revisar la marcha del diálogo social y tratar de acelerar el proceso.

Colombia: reciprocidad comercial

Para Fernández, el cierre de la frontera con Colombia en 2015 fue un grave error que ha tenido costos enormes y se muestra satisfecho por el restablecimiento de relaciones.



stanzione

Su confianza... en nuestras manos



RIF: J-00044015-8



70 AÑOS

www.stanzione.com

Venezuela



stanzione



0212-5640222

“Nosotros somos socios estratégicos, tenemos una frontera de 2.219 kilómetros con una actividad enorme. Además, tenemos lazos históricos y culturales que hacen de la relación con Colombia una prioridad para cualquier gobierno. Sin duda, este reencuentro es una excelente iniciativa, pero la situación venezolana es compleja y debemos asegurarnos de que exista reciprocidad en el ámbito comercial”, aclara.

Asegura que no solo se trata de revisar los términos del Acuerdo de Alcance Parcial N° 28, sino de replantearse la relación de manera integral, en función de reconocer la situación económica y social que actualmente vive Venezuela. “El Acuerdo Parcial número 28 es producto de una realidad completamente diferente, por lo que su aplicación no resulta equitativa para los empresarios venezolanos. Este es un punto fundamental”, indica.

Pero la mirada de Fernández va más allá, al respaldar el regreso de Venezuela a la Comunidad Andina de Naciones, propuesto por el mandatario colombiano, porque significa la apertura con preferencias de los productos venezolanos a otros mercados sudamericanos.

Impulsar la actividad exportadora resulta clave para el presidente de Fedecámaras, porque el sector productivo nacional tiene capacidad instalada suficiente para incrementar la oferta de productos altamente competitivos. “Uno de los factores más importantes de la recuperación de la economía es que no se ha basado en la producción petrolera, sino en la activación de los sectores productivos, de la empresa privada que, en medio de muchas dificultades, está haciendo un aporte fundamental. En consecuencia, estos acuerdos son esenciales para consolidar ese proceso”, argumenta.

Y añade: “No es posible que Venezuela sea prácticamente el único país de la región que no tenga un acuerdo de libre comercio con la Unión Europea, por ejemplo”.

La reactivación del comercio binacional es un proceso. “Nosotros aspiramos que los mismos beneficios que Colombia ha dado a otros países se los reconozca a su socio tradicional, y nos referimos a los Tratados de Libre Comercio, especialmente con Estados Unidos, donde se les otorgan preferencias a productos estadounidenses. Creemos que hay mucho por negociar”, insiste Fernández.

Gas por electricidad

Una de las propuestas concretas que el presidente de Fedecámaras, Carlos Fernández, pone sobre la mesa, es un convenio que permita la exportación de gas venezolano al país vecino y la importación de electricidad.

“Uno de los problemas de competitividad más importante del empresariado venezolano es la continuada interrupción del servicio eléctrico, sobre todo en algunas regiones del país. Tenemos dos



“Nosotros somos socios estratégicos, tenemos una frontera de 2.219 kilómetros con una actividad enorme”



interconexiones eléctricas funcionando con poca inversión en Táchira y otra más deteriorada en el estado Zulia; y creo que podemos suministrar gas para aumentar el potencial de generación en Colombia, de manera que nos puedan transferir electricidad a Venezuela. Este tipo de complementariedades deben ser potenciadas con prioridad”, asume el dirigente empresarial.

La diplomacia empresarial

Como parte de la gestión de promoción internacional de Venezuela, Carlos Fernández apunta éxitos como la admisión del organismo cúpula del empresariado en la Cámara de Comercio Internacional (ICC, por sus siglas en inglés) y en la Federación Mundial de Cámaras (WFC, por sus siglas en inglés). La ICC agrupa a más de 45 millones de empresas y organizaciones gremiales de 130 países. Venezuela tendrá presencia en varios eventos para promover su potencial productivo y comercial.

En este sentido, desde Fedecámaras se han promovido alianzas, intercambios y convenios en procura de sinergias empresariales que se traduzcan en progreso y bienestar social.



DIĞITEL®

Empresas

SOMOS LA CONEXIÓN PARA EL ÉXITO DE TU EMPRESA



Conecta a tus empleados con los nuevos

PAQUETES DE DATOS

que al precomprarlos ofrecen mayor contenido en datos para líneas móviles e internet móvil

desde 15GB hasta 150GB

Solicítalos a través de:



EJECUTIVO
DE NEGOCIO



CENTROS
DE ATENCIÓN

Información en digitel.com.ve / Sección Empresas

El precio de los Paquetes de Datos está en función al precio vigente del Giga.
Los paquetes se renuevan mensualmente y vence en la fecha de corte.

Es el caso de la Firma del Convenio entre Fedecámaras y el Banco de Desarrollo de América Latina (CAF), que se realizó en la sede de la CAF en Caracas, por parte de su presidente ejecutivo Sergio Díaz-Granados y la presidencia de la cúpula empresarial.



“También fuera de nuestras fronteras desarrollamos una agenda muy extensa que se inició Fedecámaras y Antonio Garamendi., presidente de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE) y con Narciso Casado, secretario permanente del Consejo de Empresarios Iberoamericanos (CEIB), en los que el compromiso con la integración regional y el diálogo social, fueron temas a destacar”, señala Fernández.



Asimismo -añade-, enfocados en el progreso del sector privado, se sostuvo una reunión con Proparco, institución que forma parte del Grupo de Agencia Francesa de Desarrollo (AFD Group) que brinda financiamiento y apoyo a empresas e instituciones financieras en África, Medio Oriente, Asia y América Latina.

Por otra parte, se firmó el memorándum de entendimiento con el movimiento Des Entreprises de France International. Se sostuvo una fructífera reunión en el Ministerio de Relaciones Exteriores de Francia con la Embajadora Michelle Ramis, directora de la Américas; Jean Christophe Fleury, subdirector para América del Sur, David Izzo, director adjunto para las Américas y Jean-Francois Charpentier, encargado de Misión de Asuntos económicos.

“En nuestra gira gremial-empresarial por París, además sostuvimos una reunión con Emilio Carrera Félix, coordinador de Acción de EIC, e Isabella Lebo, gerente de alianzas Internacionales, ambos del departamento de Asuntos Internacionales y Europeos de BPI France, banco de inversión público francés”, resalta.

“Estamos en una nueva fase, haciendo un esfuerzo tremendo para relanzar a Venezuela en los mercados internacionales, más allá de las dificultades que tenemos. En nuestra propuesta con miras a un país diferente en 2035, reflejamos con claridad que no hay desarrollo posible sin una integración amplia, productiva e inclusiva a los mercados internacionales”, concluye Carlos Fernández, presidente de Fedecámaras.



“Estamos en una nueva fase, haciendo un esfuerzo tremendo para relanzar a Venezuela en los mercados internacionales...”



Eventos empresariales

- Firma convenio Fenalco · Fedecámaras, Bogotá, 13 de octubre 2022
- Misión Exploratoria y Comercial Venezuela Colombia / 24 y 25 de noviembre 2022, Caracas
- Encuentro empresarial binacional en Cartagena, 16 de diciembre
- Cumbre Empresarial Iberoamericano en República Dominicana - marzo 2023
- Misión de empresarios franceses · marzo 2023
- International World Chambers Congress, junio 2023, Ginebra
- Encuentro empresarios europeos · Madrid, febrero 2023

Más de **35 años** de experiencia nos permite ofrecer el mejor servicio especializado en impresión offset a las diferentes industrias del mercado nacional e internacional, garantizando elevados estándares de calidad:

Etiquetas	Libros, Revistas
Empaques	Folletos y más...

**Producción en serie
Resultados fuera de serie**

Rotaprint

SOLUCIONES GRÁFICAS, C.A.

Av. Francisco de Miranda con Calle El Hatillo. Sector Buena Vista. Petare. Galpon S/N. Caracas 1073. Edo. Miranda. Venezuela.

+ 58 212 256.6149 / 258.3085 / 256.8455

+ 58 414 330.6846 rotaprintca@gmail.com
rotasoluciones@gmail.com

RIF: J-30954837-9

Fedecámaras promueve a Venezuela como destino de inversiones

Misión francesa visitará Venezuela en 2023

Jérôme Lellouche, presidente del Cuerpo de Consejeros de Comercio Exterior de Francia en Venezuela y vicepresidente de la Cámara de Comercio, Industria y Agricultura Venezolano Francesa, indica que existe un creciente interés de las empresas galas en el mercado venezolano.

En tal sentido, conjuntamente con Fedecámaras, se está organizando una estrategia para promover las oportunidades de negocios que ofrece el mercado venezolano para las empresas de una de las naciones líderes de la Unión Europea.

Las autoridades de Fedecámaras participaron en una gira por Francia, con el objetivo de dar a conocer la realidad venezolana, los cambios positivos que está registrando la economía y las expectativas de crecimiento.

En opinión de Lellouche, el resultado de este viaje fue altamente positivo. "Tuvimos muy interesantes reuniones con las entidades que nos recibieron, como Proparco, bancos privados, Des Entreprises, Business France, Embajada de Venezuela en París, la Cancillería Francesa y su bureau especializado en América del Sur, el Ministerio de Finanzas, sin hablar que logramos firmar un acuerdo entre Fedecámaras y MDF Internacional".

El funcionario diplomático recuerda que ha existido una larga y fructífera relación entre los capitales franceses y Venezuela, que se ha concretado en compañías como el Metro de Caracas y otros negocios aeronáuticos, de infraestructura, eléctricos y especialmente el petrolero. "El presidente de Fedecámaras, Carlos Fernández y su comité gerencial, así como el señor José María Nogueroles hicieron una buena exposición de la situación de Venezuela, no solo en lo político, sino sobre la realidad económica y lo que podría ser el mañana para las empresas francesas en Venezuela. Creo que hubo un buen *feedback* en este sentido", manifestó Jérôme Lellouche.

Agenda en 2023

El presidente del Cuerpo de Consejeros de Comercio Exterior de Francia en Venezuela y vicepresidente de la Cámara de Comercio, Industria y Agricultura Venezolano Francesa indicó que en 2023 se realizará una misión mixta con empresarios franceses, con una completa agenda que se concretará entre abril y mayo próximos. "Primero, habría reuniones con Fedecámaras, principalmente para impulsar nuestro acuerdo de cooperación. También habría encuentros con diferentes cámaras regionales, representantes del gobierno venezolano y de Pdvs. Lo más importante será tener reuniones entre empresarios franceses y venezolanos para determinar cómo se puede trabajar en conjunto", explicó Lellouche. Y añadió: "Fedecámaras y nuestras organizaciones coincidimos plenamente en la misión de ofrecer una visión integral de Venezuela a las entidades públicas y privadas en Francia, de manera que entiendan que es un gran jugador y lo será más aún mañana, especialmente como proveedor seguro y confiable de productos muy necesarios para Europa, sobre todo en las actuales circunstancias".



"... Lo más importante será tener reuniones entre empresarios franceses y venezolanos para determinar cómo se puede trabajar en conjunto"

En HUMANITAS

Administradora de Riesgos, S.A.

Desarrollamos un ecosistema digital de salud

con el potencial para generar experiencias personalizadas e integradas



Somos una empresa venezolana con 27 años de experiencia en la administración de planes de salud corporativos, ofreciendo servicios basados en la innovación digital y suministrando la atención que necesitan nuestros contratantes y afiliados.

Ofrecemos un ecosistema digital de salud que incluye aplicaciones para móviles, telemedicina, atención al cliente y una plataforma web, generando mayor equilibrio en el costo financiero para nuestros contratantes, y en soluciones eficientes para los requerimientos de cada afiliado.

Disfruta de HumaSmart



¡Descárgala ya!

Google Play App Store

Con nuestra app HumaSmart, los usuarios tienen mayor control en los procesos de sus solicitudes, tales como: reembolsos, cartas avales y consulta de clínicas. Y HumaSalud, nuestro servicio de telemedicina, brinda asistencia médica virtual con una llamada telefónica o chat.

Implementamos un modelo rápido, accesible y simple, que atiende al afiliado desde la ocurrencia del evento, al cuidado integral en el lugar donde se encuentre.

Contamos con sucursales en Caracas, Valencia y Barquisimeto

0500 / 0501 / 0800 HUMANITAS

www.humanitas.com.ve

atencionalcliente@humanitas.com.ve

@humanitas.adr

Humanitas Administradora de Riesgos

Ramón Goyo, AVEX

Venezuela tiene potencial para exportar 7.000 millones de dólares a Colombia

El presidente del gremio exportador señala que es urgente generar condiciones adecuadas para que el comercio binacional con el país vecino sea ventajoso para las empresas nacionales. Los altos costos portuarios y de permisos sanitarios son puntos contra las exportaciones, aunque la actividad mantiene un crecimiento sostenido



por Armando J. Pernía

De acuerdo con el presidente de la Asociación Venezolana de Exportadores (AVEX), Ramón Goyo, Venezuela puede facturar en 2022 aproximadamente unos 3.000 millones de dólares como resultado de un incremento superior a 40% de las ventas externas, por lo que la reapertura del comercio binacional con Colombia es un fuerte estímulo para el sector.

La apertura del paso fronterizo entre el Departamento Norte de Santander y San Antonio del Táchira beneficia a los exportadores porque permite sacar productos con menores costos logísticos. "Por esa frontera ha pasado históricamente más de 60% del comercio internacional, porque es una buena oportunidad en términos de costos para los empresarios", sostiene el dirigente del gremio.

"La verdad es que esa frontera nunca se ha cerrado. Lo que pasa es que con la ruptura de relaciones diplomáticas y comerciales formales, ese tráfico de mercancías se desvió hacia el paso del río Paraguachón y se generó además mucha informalidad lo cual incrementó los costos. Hoy tenemos una situación más promisoría", advierte Goyo.

El potencial

Según los datos que maneja la Asociación Venezolana de Exportadores, Colombia importó 66.000 millones de dólares el año pasado, de los cuales 7.000 millones pueden ser suplidos con producción venezolana. "Si en el corto plazo captamos 700 millones o 1.000 millones de dólares de ese mercado potencial, estaremos logrando un gran avance", señala el dirigente, moderando los cálculos más optimistas que llegan a hablar de una factura de 3.000 millones en ventas a Colombia.

En este sentido, explica: "Nuestras exportaciones privadas van dirigidas esencialmente a mercados de Europa, Asia y Estados Unidos, y una parte sustancial de ellas puede orientarse a Colombia. Por ejemplo, la industria de alimentos tiene un potencial enorme".

Para Ramón Goyo, la oferta exportable a Colombia es amplia y menciona como productos especialmente competitivos las manufacturas lácteas y los embutidos. Igualmente, las manufacturas de aluminio, acero, insumos petroquímicos, manufacturas plásticas y algunas líneas de productos automotores.

Los obstáculos

Pero tener una oferta exportable competitiva no es suficiente. Hay obstáculos fundamentales que deben ser superados. El más importante es la renegociación del Acuerdo de Alcance Parcial N° 28, que es la regulación básica del comercio binacional, porque las preferencias arancelarias deben adaptarse a la realidad económica actual venezolana.

¿Entonces, tiene sentido plantearse un regreso a la Comunidad Andina de Naciones?

- Lo cierto es que tenemos acuerdos con otras naciones de la CAN, y ese mismo ejercicio de revisión debe hacerse con los demás países. Hay una diferencia con el resto de los países de la CAN, nosotros tenemos acuerdos de complementación económica, mientras que con Colombia tenemos un acuerdo comercial, y entonces debe revisarse para ajustar la oferta exportable. Las cadenas productivas de las diferentes industrias deben beneficiarse en cada país.

"Por ejemplo, los impuestos que pagan para ingresar a Colombia son prohibitivos. Los quesos venezolanos pagan arancel de 50% con una preferencia de 7%; es decir, hay un 46% de arancel. Con ese impuesto no se puede entrar. Por esa razón, hay que actualizar el acuerdo de alcance parcial en función de incrementar nuestra capacidad de producción. Tenemos ventajas por mejores costos", asegura el titular de la AVEX.

Otro obstáculo relevante es la tramitación de permisos sanitarios y fitosanitarios, ya que en Colombia estos requisitos son muy lentos y, además, tienen costos excesivos.

"Algunas empresas tienen más de un año con los procesos de certificación sanitaria pendientes, porque el procedimiento implica que las certificadoras colombianas vengán a revisar las plantas en el país. El costo de este requisito para un producto venezolano es de 10.000 dólares, y en Venezuela esa misma certificación tiene un costo de 100 dólares", asegura Goyo.

"Si nuestras condiciones son similares, deben reunirse los organismos competentes de ambos países para homologar los procedimientos y las certificaciones. Esto es muy importante, porque nosotros podemos tener cero aranceles pero si la certificación sanitaria no sale, el producto no puede entrar a Colombia", pone en claro Ramón Goyo.

Europa: sistema de preferencias

El presidente de la AVEX apunta que Venezuela debe solicitar una reforma de la aplicación del Sistema de Preferencias Arancelarias de la Unión Europea, del cual puede beneficiarse, para luego pasar a negociar el ingreso a los sistemas de Estados Unidos y Canadá.

Ramón Goyo explica que para el sistema de preferencias de la UE, Venezuela sigue siendo un país de alto ingreso, por lo que esta situación debe adaptarse a nuestra realidad económica.

"La verdad es que los exportadores somos unos héroes, porque con todas estas limitaciones podemos vender a Asia, Europa y Estados Unidos. Por ejemplo, en el primer semestre del año le vendimos cangrejos a Estados Unidos – que fue nuestro primer producto por volumen de ventas-, y camarones a Europa. El ron juega un papel muy importante, ya que tiene certificación de origen, por lo que requiere más de dos años de envejecimiento. Estas empresas tienen procesos de primer línea", sostiene.

El rol del estado

Para el presidente de la AVEX, el Estado debe ser mucho más activo en la promoción de las exportaciones, aunque reconoce el interés del gobierno de promover esta actividad; sin embargo, faltan reformas.

El dirigente se pasea por los temas básicos: falta de financiamiento bancario, excesiva presión tributaria, política arancelaria que atenta contra ciertos sectores de la producción nacional, aparte de los históricos desequilibrios macroeconómicos.

Pero hay reformas específicas, como ajustar a la baja los costos de los puertos venezolanos. Goyo señala que los terminales venezolanos son más caros que los de Panamá y Cartagena; de hecho, destaca el caso del puerto de Maracaibo, uno de los más costosos de la región.

"Hay que revisar estos costos que son fijados por instituciones públicas. Estas instituciones deben tener precios competitivos y no endosar las ineficiencias a los exportadores", afirma el dirigente.

"No podemos vivir aislados. Obviamente, si negociamos también tenemos que retribuir. El juego del comercio internacional es ganar-ganar. Nosotros tendremos sectores que vamos a proteger y otros que van a libre comercio, y estos son los que van a suplir los dólares necesarios para cubrir las importaciones", concluye el presidente de la AVEX.

¿Buscas potenciar tu negocio?

Somos una
Startup Tecnológica

comercializadora y logística que administra las redes de la cadena de suministro internacional.

Te brindamos herramientas tecnológicas y financieras para optimizar el flujo de mercancías desde los centros de producción hasta el

- ✓ **Financiamiento de mercancías.**
- ✓ **Suministro Internacional.**
- ✓ **Compra Internacional.**
- ✓ **Logística y distribución.**
- ✓ **Seguro de carga.**
- ✓ **Compras consolidadas.**
- ✓ **Crowdfunding de inversión.**

SirContainers[®]
Trading & Logistics Technology

Venezuela
Calle final Lope Mendoza Goiticoa, Local Parcela Nro D-1,
Urb Industrial Altos de Castillito Fundo Los Guayitos,
Municipio San Diego-Carabobo

Tel: +1788 4803380 / +58 4242048410

www.sircontainers.com



Luis Alberto Russián, Cavecol Acuerdos comerciales deben reflejar la realidad de Venezuela

El titular de Cavecol sostiene que el proceso de restablecer las relaciones comerciales con Colombia no será rápido ni sencillo. Pone el acento en las grandes brechas que Venezuela debe cerrar para tener una relación económica conveniente con la fuerte economía del país vecino

por Armando J. Pernía

El presidente de la Cámara de Integración Económica Venezolano Colombiana (Cavecol), Luis Alberto Russián, confía en que el restablecimiento formal de las relaciones comerciales entre Venezuela y Colombia significará un cambio fundamental en el proceso de recuperación económica del país, pero advierte que no será fácil ni tendrá resultados inmediatos.

El dirigente de este organismo binacional, que agrupa a 108 empresas de ambos países, señaló que el intercambio comercial este año podría alcanzar una cifra de aproximadamente 900 millones de dólares.

Russián señala que “la tarea que tenemos es acompañar el proceso para que las relaciones entre ambos países sean equitativas y mutuamente beneficiosas. Nosotros estamos en un rol de acompañamiento para que las negociaciones tengan la profundidad y efectividad que se necesitan. Es un tema complejo”.

El primer factor es la renegociación de los términos del Acuerdo de Alcance Parcial N° 28, ya que Venezuela ha vivido una situación económica compleja, con hiperinflación y un largo período de contracción económica, por lo que el marco normativo del comercio binacional debe tener en cuenta la repercusión de estas condiciones en la economía venezolana.

Hay comunicación

El presidente de Cavecol señala que hay una comunicación fluida con las nuevas autoridades colombianas, lo que facilita un proceso que tendrá diferentes etapas. A su juicio, la prioridad para Venezuela es explorar las áreas en las cuales puede ser más competitiva en el mercado del país vecino.

“Para nosotros el problema no es solo comercial, sino que es necesario plantear un funcionamiento formal, seguro y mutuamente conveniente de las actividades económicas en la zona fronteriza. Existe una relación muy sólida, histórica, que ha tenido problemas. Sin duda, existen buenas condiciones para elevar la calidad y productividad de esa relación”, precisa Russián.

A la Cámara le preocupan los temas sociales, porque parte de su estrategia como ente gremial es impulsar políticas de Responsabilidad Social Empresarial. Russián es muy enfático al señalar que las poblaciones fronterizas y las corrientes migratorias deben recibir atención prioritaria, porque la economía no lo es todo, aunque es muy relevante, por supuesto.

Se han efectuado varios encuentros empresariales entre grupos de ambos países y se han registrado avances en la comprensión del entorno en el que se reanudan las relaciones comerciales. “Se han establecido prioridades, se han expuesto las dudas y existe un creciente consenso sobre los temas que se deben abordar, que pasan por resolver las diferencias arancelarias, el funcionamiento de las aduanas, los mecanismos para aprovechar las complementariedades que existen entre ambas economías”, señala el presidente de Cavecol.

Sin duda - asevera- existen asimetrías. Colombia tiene acuerdos comerciales con mercados relevantes, una economía sólida y un flujo de exportaciones muy elevado, por lo que los retos para las empresas venezolanas son enormes.

Rescatar la formalidad

El presidente de Cavecol, Luis Alberto Russián, indica que el comercio binacional ya supera los 400 millones de dólares que facturó en 2021, pero hay que ser cautelosos con las expectativas. “Hay que rescatar la formalidad en el intercambio. Las empresas tienen que priorizar este factor tanto las colombianas, que tienen presencia en Venezuela, como las venezolanas que tienen presencia en Colombia. El comercio ilícito debe ser combatido con energía y ello supone un esfuerzo de todos, de los gobiernos, pero también de los agentes económicos”, fundamenta Russián sobre un punto neurálgico.

En su opinión, la movilización de mercancías a través de los pasos fronterizos debe ser eficiente y, sobre todo, segura. Hay que fortalecer los mecanismos de control aduanero, equilibrar las tarifas, homologar los permisos sanitarios, con el objetivo no solo de suprimir trabas innecesarias, sino de estimular los negocios formales. Igualmente, considera preponderante restablecer plenamente el tráfico aéreo entre ambos países, porque se trata de un factor dinamizador de alta relevancia, especialmente para la actividad turística, por ejemplo.

Apertura al comercio internacional

Russián coincide con la idea de que la activación de la relación comercial con Colombia supone para Venezuela la apertura de otros mercados en la región, por lo que la reincorporación a la Comunidad Andina de Naciones puede facilitar este proceso en el marco de unas reglas comerciales claras.

Pero, el presidente de Cavecol señala que Venezuela necesita hacer reformas muy importantes para aprovechar estas oportunidades. Un tema medular es mejorar la infraestructura de servicios básicos, a la par de optimizar los sistemas productivos con una política agresiva de estímulo a las exportaciones en los sectores con mayor potencial.

Un tema que el directivo gremial pone sobre la mesa de forma muy concreta es la inseguridad personal en la frontera, que conspira contra la expansión, sobre todo, de la producción agropecuaria. “Tenemos brechas muy grandes que debemos comenzar a cerrar”, advierte.

H. GIRAUD M. & CIA

VENE-EMBAQUES

POLARIS

GRUPO GIRAUD

Especializados en brindar soluciones como Operadores Logísticos de Carga a través de un servicio integral que involucra todo el proceso de la cadena de suministro.

Formamos parte de asociaciones internacionales tales como: IATA, FIATA, WCA, Tandem Logistics, Life Logistics, y también somos miembros en varias asociaciones locales.

Contamos con oficinas propias en Miami y Panamá, por lo que podemos ofrecer una logística completa.

Por otro lado, poseemos más de 6 almacenes en lugares estratégicos, los cuales cumplen con los estándares requeridos para almacenar medicamentos, alimentos, entre otros.



Héctor Scannone, Fedecámaras Apure

Desbalances impositivos afectan exportaciones a Colombia

Para el dirigente apureño es indispensable que las relaciones entre Colombia y Venezuela generen un marco de formalidad, para que las actividades sean más transparentes y en condiciones adecuadas



por Armando J. Pernía

La seguridad sobre la mesa

Héctor Scannone indica que uno de los temas que debe ser resuelto en el ámbito de las nuevas relaciones entre Venezuela y Colombia es la inseguridad en el campo, ya que en Apure es especialmente grave por la presencia de irregulares colombianos.

"Hace tiempo estamos planteando una reforma de la Ley Penal de Protección a la Producción Ganadera para enfrentar el delito de abigeato, que es la principal amenaza que tenemos los ganaderos de Venezuela. En la frontera del estado Apure, ha habido enfrentamientos con grupos irregulares".

En consecuencia, "creemos que las negociaciones entre el gobierno del presidente Gustavo Petro y las fuerzas irregulares, que se realizan en Caracas, son un paso fundamental para la paz en Colombia y tendría un impacto positivo para Venezuela. También respaldamos el restablecimiento de las negociaciones políticas entre sectores venezolanos en México".

El empresario indica que es indispensable que las relaciones generen un marco de formalidad para que las actividades sean más transparentes y en condiciones adecuadas.

"Apure es el tercer estado más grande de Venezuela, por lo que tiene una amplia frontera con Colombia, en la que han habido intensas relaciones sociales y económicas en una interacción que no cesó por la ruptura diplomática, sino que se informalizó".

Indicó que "hay productos colombianos que entran y salen del estado, por lo que hay que reforzar la oferta exportable y vender a precios competitivos. Por eso el comercio debe ser equilibrado".

Finalmente, Scannone señala que el objetivo, a su juicio, es salir de la lógica del comercio fronterizo para construir una integración que sea el resultado de la complementariedad de ambas naciones basada en una estrategia de verdadero comercio binacional, que beneficie no solo a regiones concretas, sino a toda la sociedad".

El presidente de Fedecámaras Apure, Héctor Scannone, tiene la expectativa de que el restablecimiento de las relaciones comerciales y diplomáticas entre Venezuela y Colombia se haga en condiciones equitativas para los empresarios nacionales, por lo que deben hacerse negociaciones muy claras y concretas sobre las condiciones del intercambio de bienes y servicios.

El dirigente gremial señala que hay importantes "desbalances impositivos" que afectan a las exportaciones venezolanas, a tal punto que considera que hay una "grave desigualdad de condiciones que nos afecta, pues se favorecen las importaciones desde Venezuela".

La fiebre aftosa

Apure es un estado donde prima la producción agropecuaria, y para Scannone la presencia de fiebre aftosa es un factor gravemente limitante. "No podemos exportar ganado en pie o carne, porque estamos afectados por este problema".

El presidente de Fedecámaras Apure dice que los gremios de la ganadería están apoyando el trabajo de las Fundación Venezolana de Servicios de Sanidad Animal (Funvesa) para tomar las medidas necesarias que les permitan enfrentar este problema y, en consecuencia, poder exportar a Colombia y otros países.

"En el pasado reciente, logramos exportar 284.000 animales en pie a 3 países del Medio Oriente; sin embargo, esas exportaciones fueron suspendidas y esperamos que se reactiven muy pronto, porque esas ventas ayudaron a estimular un aumento de la producción ganadera no solamente en el estado Apure, sino en todos los estados productores de Venezuela", explica Scannone.

Numeradores digitales Impresoras de textos



RIF: J295674716



TOT SOLUTIONS 3000, C.A. www.tot.com.ve
contact@tot.com.ve 0212-428.9595



EN SU ALIADO ESTRATÉGICO COMERCIO INTERNACIONAL

Corporación Leidy Mar es una empresa fundada en 1986 dedicada a brindarle las mejores soluciones en la cadena de suministro y logística del mercado. Nuestro éxito se debe a la relación que mantenemos con cada cliente, es por esta razón que le ofrecemos un solo punto de contacto con el fin de ser expeditos en el proceso y logística de sus operaciones.

Al mismo tiempo, le aseguramos un servicio flexible y adaptado a sus necesidades, brindando soluciones de visibilidad, aplicando versatilidad y liderazgo estratégico.

Para Corporación Leidy Mar es todo un honor apoyar su operación, y tenemos el firme propósito de generar con su representada una relación comercial a largo plazo. Es por esto que ponemos a su disposición nuestro esquema de servicio logístico.

Imlogistica_ve

0424-459.5312

0241-814.4791

**STRATEGIC
BUSINESS
PARTNER**

Fletes Internacionales
Cobertura global - Enfoque local

Transporte Terrestre
Entregado a tiempo

Logística de Almacén
Entendiendo las necesidades de
logística y espacio

Agente Aduanal
Simplificando el proceso

www.leidy-mar.es

Maximiliano Vásquez, Fedecámaras Táchira

La interrelación fronteriza genera oportunidades a la región que debemos capitalizar

El dirigente empresarial considera que los hacedores de políticas públicas en ambas naciones se hubieran ahorrado muchos inconvenientes, si se enteraran de lo que realmente ocurre en esta parte del país

por Gustavo Gil



Maximiliano Vásquez, presidente de Fedecámaras Táchira, ha sido uno de los promotores más activos de la reanudación formal del comercio fronterizo colombo-venezolano. Todos los actores involucrados en este proceso coinciden en afirmar que el paso fronterizo jamás debió interrumpirse, una medida que incrementó la informalidad y el contrabando de extracción.

Desde que se verificó el triunfo de Gustavo Petro, ambos gobiernos agilizaron los acuerdos para zanjar diferencias y aclarar las reglas del juego en materia logística, legal y financiera.

Para Vásquez, muchos de estos inconvenientes se los hubieran ahorrado los hacedores de políticas públicas en ambas naciones si se enteraran de que “esta no es una frontera que está en la periferia, sino que es el centro de dos países”, afirma el dirigente empresarial tachirense.

Ciertamente, entre San Antonio y Cúcuta se desarrolla la más dinámica relación comercial que pueda haber a lo largo de 2.219 kilómetros de territorio que comparten ambos países. Tan cierto es lo que afirma el arquitecto que lidera el máximo organismo empresarial en esta parte del país, que desde San Antonio hasta los confines del piedemonte andino la moneda de circulación es el peso colombiano.

En San Cristóbal, la capital tachirense, el pago en pesos tiene prelación en servicios elementales como transporte y la adquisición de ropa, calzado, alimentos y víveres. Adicionalmente, la mercancía colombiana viene inundando el comercio en las regiones andina, zuliana y llano-occidental

Desde 2019, ante la escasez de efectivo, los tachirenses optaron por hacer uso de dólares y bolívares para comprar moneda colombiana, lo que facilitó el intercambio de bienes y servicios.

Vásquez explica que el fenómeno obedece a que Táchira “es un estado que tiene una economía diversa sustentada en la actividad agropecuaria, minera, industrial y comercial. Esta interrelación tiene más de doscientos años, toda la vida; somos parte de un mismo territorio. Táchira tiene un enorme potencial, es un estado andino pero no como los otros estados, ya que tiene la particularidad de la frontera que

marca una realidad geopolítica y económica particular. Este tema de la apertura fronteriza es uno que hemos mantenido recurrentemente con las autoridades nacionales. Pero no es solo el tema fronterizo, hay unos asuntos que tienen que ver con el desarrollo económico, turismo, ganadería, acciones que pensamos tienen que hacerse para mejorar la actividad económica”, explica el vocero.

El estado –agrega– ocupaba el quinto lugar de producción industrial en Venezuela; hoy en día estamos prácticamente paralizados en muchísimas actividades con una reducción muy importante en la actividad económica, y sentimos que estamos en un punto en el que podríamos capitalizar las oportunidades para pensar, proyectar y planificar una nueva realidad económica para la región.

Históricamente, Colombia siempre llevó la ventaja en el intercambio binacional, pero por primera vez Venezuela se presenta con una economía mucho más pequeña, una mermada capacidad importadora y una producción de acero, aluminio y petroquímicos prácticamente en cero. Es por esto que el anuncio realizado por las autoridades del Banco de Desarrollo de América Latina-CAF de apoyar a las naciones hermanas para generar un crecimiento de la actividad económica en la región, cobra gran importancia.

“Fedecámaras hizo un esfuerzo sostenido para que las empresas tachirenses no decayeran durante el prolongado tiempo que la frontera estuvo cerrada”, declara Vásquez, que en cada una de sus intervenciones aboga para que en adelante se “diseñen políticas públicas” específicas para que en esta frontera se verifique “un mayor y mejor control de lo que entra a Venezuela”, acota.

La posibilidad de desarrollar un Puerto Seco, en la zona de San Antonio de Ureña permitirá ordenar y hacer más eficiente todo lo que tiene que ver con los procesos de importación-exportación.

La postura de Vásquez representa el sentir de toda una región. Por casi una década la gente fue sometida al paso restringido hacia su mercado natural, lo que atentó contra el libre tránsito. Trasladarse de un país a otro sin las cortapisas de sofismas jurídicos, acomodaticios a las apetencias políticas de los gobernantes de turno, es un derecho fundamental.

Ezio Angelini, Fedecámaras Zulia

Estamos comenzando desde cero para lograr un comercio justo con Colombia

Para Angelini, la oferta exportable del Zulia pasa fundamentalmente por la petroquímica, pero no puede descartarse la producción agropecuaria. En su opinión, la inseguridad y la crisis eléctrica lastran la competitividad de las empresas

por Armando J. Pernía



La frontera no es una línea de demarcación, afirma Ezio Angelini, presidente de Fedecámaras Zulia, y recuerda que 12 millones de personas viven al borde de la línea limítrofe de más de 2.000 kilómetros que une, más que separa, a Venezuela y Colombia.

A su juicio, haber cerrado esa vía de convivencia y comercio durante siete años ha sido un error difícil de explicar. “No se pueden borrar de un plumazo dos siglos de historia común”, enfatiza.

Y aclara, en primer lugar, que el cierre de la frontera nunca fue total. Recuerda la época de fuerte desabastecimiento en Venezuela para apuntar que, de no haber sido por la entrada de productos del vecino país, la situación de los zulianos habría sido mucho más calamitosa.

Ahora, con la reapertura del comercio binacional, “estamos empezando desde cero, porque no solo tenemos que negociar el Convenio de Alcance Parcial N° 28, sino generar condiciones de igualdad entre los dos países. Muchos productos colombianos tienen cero aranceles en Venezuela, pero los nuestros tienen aranceles hasta de 80% en el vecino país. Debemos competir en igualdad de condiciones”.

Frontera viva

A juicio del presidente de Fedecámaras Zulia, el proceso que viene –insiste– es para normalizar y formalizar unas relaciones que nunca dejaron de existir. La frontera es una sociedad con particularidades económicas y culturales. Está viva, y tanto venezolanos como colombianos se adaptaron a la crispación diplomática para seguir haciendo negocios.

Y añade: “Venezuela tiene que volver a la CAN, porque no solo nos va a abrir el mercado de Colombia, sino de Perú, Chile, Bolivia o Ecuador. Hay que volver a los circuitos comerciales internacionales, a los principales mercados mundiales como hace Colombia que tiene múltiples acuerdos comerciales”.

El impacto en el zulía

Para Angelini, la reapertura tiene un impacto obvio que consiste en la reactivación de la economía zuliana –especialmente golpeada por la crisis–, incluso en sectores como servicios, inmobiliario y la manufactura, más allá de las áreas de negocios directamente vinculadas con el comercio, como la industria petrolera y petroquímica, así como la actividad agropecuaria. Todavía “muchos de los productos que se consiguen en el

Zulia son colombianos, incluso el exgobernador Francisco Arias Cárdenas decretó que entraran productos colombianos con cero aranceles. Por eso, creo que Colombia tiene una deuda histórica con Venezuela, porque firmamos convenios comerciales con condiciones no muy ventajosas para nosotros, con la finalidad de apoyar a otros países en momentos de crisis. Es hora de que nos retribuyan”, expresa el dirigente del empresariado zuliano.

Angelini resume la oferta exportable que se encuentra en el Zulia: la industria petroquímica, el sector plástico, el gas, productos de acero, la metalmecánica sin descartar la producción agropecuaria, a pesar de la presencia de casos de fiebre aftosa en el rebaño regional. “Nosotros producimos un queso de altísima calidad, y Colombia importa 70% de los quesos que consume. Tenemos precios muy competitivos, incluso en la carne. Se puede avanzar, la industria del plástico en el Zulia, etc. Hay que activar la petroquímica de El Tablazo para exportar derivados de este sector”, indica.

La seguridad como factor clave

Consultado sobre el espinoso tema de la inseguridad en la región fronteriza, el presidente de Fedecámaras Zulia sostiene que este es un asunto clave, porque afecta de manera sustancial la economía, especialmente a la producción agropecuaria.

“Aplaudo muchísimo que Colombia esté en el proceso de diálogo con los grupos irregulares. No tenemos otra vía, porque hay pueblos fronterizos que son refugios de la guerrilla colombiana, como Machiques, La Villa, El Guayabo, El Cruce”.

Igualmente, el dirigente empresarial hace referencia al severo problema con el servicio eléctrico que existe en la región zuliana, por lo que respaldó la propuesta que hizo el presidente de Fedecámaras, Carlos Fernández, de concretar un intercambio de gas venezolano por energía eléctrica procedente de Colombia, a través de la interconexión en la Guajira, que se hizo para exportar electricidad al vecino país. “Eso podría manejarse como un acuerdo humanitario”, subraya.

Para Ezio Angelini la reapertura de la frontera entre Venezuela y Colombia tiene un enorme impacto social. Muchos de los 2 millones de venezolanos que han migrado al país vecino son zulianos que aspiran el reencuentro con sus familias, así como ocurre lo mismo con los residentes colombianos de este lado de la línea fronteriza. “Hay que estar muy claros: nuestro principal socio comercial, históricamente, siempre fue Colombia”, concluye.



Fedecámaras

Capital humano centro del futuro de Venezuela

La iniciativa del gremio empresarial, en la que participan distintos sectores de la sociedad civil, busca alcanzar un modelo de desarrollo vanguardista que explote las capacidades del individuo e incorpore las megatendencias que rigen el mundo

por Ligia Perdomo

Las bases para la discusión y construcción colectiva de un nuevo modelo de desarrollo están plasmadas en el documento *Camino al futuro Venezuela 2035*, que Fedecámaras esbozó para crear espacios que permitan el debate de ideas y puedan llevar al país hacia una sociedad 5.0. Son esas premisas el punto de partida para el proyecto *Prospectiva 2035*, una agenda empresarial que traza tanto los rasgos fundamentales de Venezuela, como sus oportunidades y desafíos.

Adán Celis, primer vicepresidente de Fedecámaras, señala que la iniciativa que adelanta el gremio "es una propuesta al país de cómo relacionarnos en estos nuevos tiempos". Refleja -dice- la transformación de un país que pasa de tener una economía rentista a una productiva. "En el modelo rentista, el Estado aportaba los recursos a través de la explotación petrolera y ahora 70% de los ingresos proviene del sector privado", precisa.

El diseño de país al que se le quiere dar forma no se basa en las empresas, sino en el individuo buscando que las necesidades y esperanzas de la gente sean una realidad. "El centro de esta concepción que proponemos es el

talento humano que hay que desarrollar para conseguir una mejor calidad de vida. Por esa razón, el modelo que los venezolanos acordemos ha de ser inclusivo. Exige construir acuerdos y establecer prioridades entre todos los sectores", expresa el dirigente gremial.

"El proyecto tiene contenido filosófico, con grandes lineamientos que dan la esencia de hacia dónde debe ir todo; es aterrizarlo. El deseo de los empresarios es ver, en un futuro cercano, un país en el que la educación vuelva a ser el vehículo de ascenso y movilidad social", refiere Celis. Y para ello se consulta al país, a los distintos sectores de la sociedad civil para que den sus impresiones y con bases ciertas dar foco y empezar a hacer propuestas concretas", comenta.

El documento ha sido presentado, incluso, a dirigentes sindicales. Sin embargo, su difusión no se limita al ámbito nacional, pues Fedecámaras lo ha dado a conocer al cuerpo diplomático acreditado en el país, y más recientemente fue presentado en las ciudades de Ginebra, París y Madrid.

FEDECAMARAS
radio
LA DIGITAL DE
ECONOMÍA Y NEGOCIOS

RADIO EN INTERNET

www.fedecamarasradio.com

APORTE DE TODOS

Una nación que tiene a más de 7 millones de sus connacionales repartidos en 90 países del mundo no puede ignorar ese talento que se forma afuera y que ha adquirido experiencias que pueden enriquecer con su aporte. Celis no duda en señalar que hay que captar a la diáspora venezolana y hacerla parte de la agenda que se construye para delinear la nación productiva que se persigue.

No deja de recordar que es necesario abandonar el centralismo para pasar al federalismo, para que la toma de decisiones esté más cerca del ciudadano a través de alcaldías y gobernaciones, y no dependa de lo que se decida en la capital. Pero también habla de un marco jurídico anclado al pasado, al esquema rentista vinculado a la producción petrolera, por lo que resulta indispensable generar la confianza que se traduzca en inversiones que movilicen al país.

“El sector productivo es el motor de la economía y, por tanto, estos cambios deben darse para apuntar hacia un modelo de desarrollo que logre dinamizar a Venezuela”, sentencia.



PUNTO DE PARTIDA

Prospectiva2035 es la continuación del trabajo de Fedecámaras iniciado en las regiones con las mesas de desarrollo, en las que se buscaba competencias y cómo explotarlas.

“Es un proyecto en el que intervinieron más de 40 expertos en materia de prospectiva, dirigido por la economista Claudia Curiel, el expresidente de Fedecámaras, Ricardo Cusanno, y el actual presidente, Carlos Fernández”, detalla Felipe Capozzolo, segundo vicepresidente de la organización empresarial.

Las propuestas –señala- están sobre la mesa. Las medidas para los sectores agrícola, alimentos, industria y comercio, ganadería, turismo, construcción e inmobiliario, telecomunicaciones, asegurador y la banca, elaboradas por Fedecámaras, luego de las visitas regionales, son del conocimiento del Ejecutivo. Pero también sabe de las propuestas de medidas transversales que persiguen, entre otros puntos, garantizar la adecuada prestación de servicios públicos y suministro de combustible, el aplazamiento de nuevas regulaciones legislativas o administrativas, una flexibilización tributaria y facilidades de financiamiento.

“Hemos tenido acercamiento con el gobierno. Tenemos que cuidar los puentes que se han creado para convertirnos en interlocutor calificado, luego ir a la influencia y a la incidencia”, rescata el dirigente empresarial del avance que han logrado en la comunicación con las autoridades.



www.bnci-casadebolsa.com @bnci_cdb

JUNTOS LOGRAMOS
tus metas financieras

info@bnci-casadebolsa.com

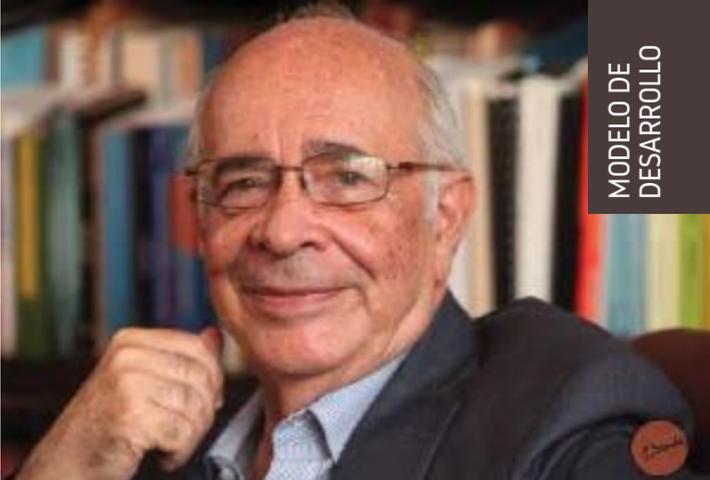
BNCI
CASA DE BOLSA

Av. Francisco de Miranda, Urbanización El Rosal,
Torre BNC. Caracas • Venezuela

CHURRO MANIA

Un negocio Sencillo y Rentable.

Contactanos: churro@churromania.com ChurroMania RIF: J-30422801-5



EL CAPITAL HUMANO COMO EJE

Para lograr los objetivos, hay que fijar una visión de país con una economía productiva, exportadora, sustentable y armónica, señala el dirigente gremial. “Se plantea la comunión entre lo público y lo privado para avanzar de manera satisfactoria. Si no la hay es bastante más difícil que puedan darse los resultados. Debe pensarse en un sector privado con libre iniciativa ciudadana en todos los sectores de la sociedad. Todo debe girar en torno a la importancia del ser humano como factor generador de riqueza e impulsor de la economía del futuro”, destaca.

De acuerdo con lo manifestado por Capozzolo, la discusión debe generar presión para crear el modelo, y para ello es necesario la divulgación y luego su implementación. Pero eso dependerá de la gestión que venga después. Lo que se está armando está basado en la Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas.

El papel aguanta todo, dice una expresión popular, y Capozzolo está consciente de que alcanzar el modelo pasa por resolver todos los problemas que tiene Venezuela. “Tomando en cuenta las megatendencias en el mundo, es una dinámica que te va a llevar, no va a esperar por nosotros. Hay 10 áreas en las que se hacen los análisis entendiendo lo que pasa en el mundo: transferencia de capacidades, recuperación de capital humano más que riquezas en el subsuelo que pasan a un segundo plano. Es una ruptura de paradigma”, puntualiza.

Arnoldo José Gabaldón

PENSAR EN GRANDE DE CARA AL FUTURO

Visualizar un futuro prometedor que incorpore tendencias mundiales de vanguardia pasa por incorporar en el diseño a quienes hoy imparten conocimientos en los centros de estudios, así como a sus investigadores y también, a los jóvenes de los últimos años de sus carreras.

El sector académico ha sido convocado a participar en un concurso que busca someter ante un jurado calificador las mejores propuestas de país. Un consejo consultivo constituido por una veintena de expertos como parte de la iniciativa Camino al Futuro Venezuela 2035, adelantada por Fedecámaras, es el responsable de darle seguimiento al concurso.

Arnoldo Gabaldón, miembro del consejo, destaca la importancia de esta actividad en la que serán expresadas ideas sobre varios temas que tienen que ver con la prospectiva del país. “El concurso tiene como objetivo principal crear esas preocupaciones en la juventud universitaria en sus últimos años de carrera”, dice Gabaldón.

El mundo ha cambiado. Las innovaciones tecnológicas aplicadas a los procesos de producción y la transición energética van a condicionar la economía en todos los países, asegura el consejero, quien espera una amplia concurrencia de estudiantes que deben seleccionar un tema entre cinco áreas propuestas: Los desafíos de Venezuela ante el cambio climático: sus implicaciones para las empresas; instrumentos para aumentar la productividad; reflexiones acerca de las oportunidades que ofrecen la inteligencia artificial, la transformación digital y las plataformas colaborativas; planteamientos para acelerar la conformación de las empresas como centros de enseñanza dentro de la economía digital; propuestas o debate sobre desarrollos institucionales, regulatorios o normativos para la sociedad productiva; y análisis de algún cambio geopolítico o geoeconómico que pueda constituir un impacto o choque externo (positivo o negativo) para la economía venezolana.

Los artículos deben ser inéditos, y participarán por premios de \$3.000, \$2.000 y \$1.000, para el primero, segundo o tercer lugar, respectivamente. Los trabajos ganadores serán publicados en el portal Prospectiva2035.

En el caso de la Academia pueden registrarse hasta el 31 de diciembre de 2022, profesores e investigadores de universidades, institutos tecnológicos y ciclo diversificado de secundaria. Los tres primeros lugares recibirán las mismas cantidades en metálico que los estudiantes, así como la publicación de sus trabajos –elaborados entre una selección de seis áreas temáticas– en Prospectiva2035.

Con este proyecto se busca analizar posibles trayectorias del país y el comportamiento del Estado a través de políticas públicas. “Si no coadyuvan a escenarios más auspiciosos, el país continuará del timbo al tambo”, concluye Gabaldón.

expresosgraficovzla

EXPRESOS
GRÁFICOS

Eficiencia y calidad en impresión

Sea | Air | Warehouse | Land Transportation | Insurance | Cargo Distribution

Ofrecemos cobertura GLOBAL para el manejo de sus cargas. Cualquier volumen, tamaño y tipo de carga! Su logística está garantizada con In-Ocean Logistics!

IN-OCEAN LOGISTICS

lol@in-ocean.com www.in-ocean.com

Ricardo Cusanno, expresidente de Fedecámaras

La democracia debe constituirse con modelos de desarrollo moderno

por Gustavo Gil



El dirigente gremial y miembro del Foro Cívico afirma que la gente quiere construir un país respetuoso de los preceptos constitucionales y de las libertades económicas, políticas y sociales

Con la finalidad de crear un espacio de orientación e intercambio que contribuya a fortalecer los valores democráticos para la construcción del futuro de Venezuela, Fedecámaras realiza, abierto al público y sin costo alguno, el foro "Democracia y Desarrollo", que lidera Ricardo Cusanno, expresidente de Fedecámaras y representante del Foro Cívico, así como también representantes de la sociedad civil de cada uno de los estados en los que se efectúe.

La gira comenzó en Puerto Ordaz, estado Bolívar, en la que además de Ricardo Cusanno, participaron Jesús González, miembro de la Asociación Civil Muévete Venezuela; s.j. Jesús Peraza, vicerrector de la UCAB Guayana, y Austerio González, presidente de Fedecámaras Bolívar.

El foro se extendió, a Carabobo, que contó además con la participación de Jesús González Pirela, miembro de la Asociación Civil Muévete Venezuela; Jessy Divo, rectora de la Universidad de Carabobo y Rafael Trejo, presidente de Fedecámaras Carabobo; y en Táchira, donde aportaron sus ideas Gipsy Pineda, tesorera de Fedecámaras Táchira; Enrique López Loyo, representante del Foro Cívico; Leida Marcela León, presidenta de la Central de Trabajadores ASI Venezuela, y María Fernanda Acosta, estudiante de la Universidad Católica del estado.

Este programa formativo *Democracia y Desarrollo* se ofrece también a través del Campus Virtual Empresarial Fedecámaras <https://www.cfe.org.ve/>, en el cual se comparten los módulos *Democracia*, *Transiciones políticas*, *Ciudadanía*, *Historia venezolana*, *Principios constitucionales* y *Desarrollo*.

Ricardo Cusanno, expresidente de Fedecámaras y miembro del Foro Cívico, ha recorrido el país y algunas otras partes del mundo para convencer a la gente de que en Venezuela no todo se ha perdido. En sus giras, esboza planes para revivir una economía que perdió 80% de su PIB, en un abrir y cerrar de ojos.

Desde la presidencia del ente cúpula empresarial, Cusanno diseñó el Plan Prospectiva 2035, un programa que hoy tiene continuidad en la directiva actual del ente empresarial, y contiene tres premisas básicas: la ciudadanía, como núcleo de acción; la diáspora, como potenciadora del talento y el sector privado, como protagonista.

Luego de casi dos años de giras con el Foro Democracia y Desarrollo, programa itinerante que auspician el máximo ente empresarial nacional, Fedecámaras, junto con la organización Foro Cívico, el cual se viene desarrollando en las principales ciudades del país, empezando en

Puerto Ordaz, luego en Valencia, San Cristóbal, y para finalizar la actividad por este año en Maracaibo, Cusanno reflexiona acerca de una sociedad que viene luchando para alcanzar un "modelo económico que resulte más inclusivo", sin depender de la renta petrolera en un proceso de desarrollo sostenible de otras actividades económicas.

"Hoy en día, el país habla de democracia como mecanismo para mejorar las condiciones de vida de la gente. Y es allí donde, como ciudadanos, tenemos que exigirles a los liderazgos que la democracia se constituya con modelos de desarrollo moderno, que haya salud, que haya educación".

El balance de estas visitas y el resultado de ese contacto personal con representantes de todos los sectores deja al dirigente empresarial con una preocupación latente: todavía no está claro cómo el país pondrá en marcha un modelo sustentable, democrático y de progreso.

EL FORO CÍVICO

Cusanno, Fedecámaras y el Foro Cívico, pusieron sobre la mesa líneas de discusión para que fueran tomadas en cuenta por las academias, los estudiantes y los líderes sociales.

"La gente está abriendo los ojos sobre esta nueva realidad", afirma. Cada quien está dispuesto a asumir el rol que le corresponde para ejercer "una presión positiva y pacífica", en aras de alcanzar más democracia y más desarrollo.

La tarea apenas comienza, "hay que seguir recorriendo el territorio nacional" para continuar impulsando a la gente hacia la construcción de un país respetuoso de los preceptos constitucionales, las libertades económicas, políticas y sociales.

En cada ciudad que visita, observa que las audiencias están contestes con la necesidad de un "Estado que promueva la inversión y respete la propiedad privada". Atrás debe quedar el Estado gigantesco que intenta competir con las empresas.

Cusanno opina que es difícil que la conciencia ciudadana pueda prevalecer en un "entorno minado de precariedades" como las que subsisten en Venezuela.

El objetivo del Foro Cívico es procurar un encuentro en que la empatía "haga reaccionar a la gente". El *feedback* percibido refleja "cansancio y hastío" generados por el tema político, el conflicto, incluso el luto para mucha gente. Sin embargo, el mensaje de estos foros es de "esperanza" y de manejo de "herramientas" que permitan hacer posible una nueva realidad. "Transitamos un camino empedrado en un país en el que sus habitantes están enfocados en el día a día, buscando maneras de producir su propio sustento", añade.

Cusanno admite que está obligado a hacer "más potable el mensaje" y en algunos casos hasta divertido para que pueda calar en un país que ya suma más de dos décadas



Fedecámaras ha sido un aliado muy importante, con el que compartimos visiones, contagiándonos con ese optimismo tan propio de los empresarios

”

de pugnas intestinas. "En los últimos 24 meses ha habido un crecimiento real imposible de ocultar, pero persiste un porcentaje enorme de la población en pobreza crítica, con un andamiaje legal desfavorable que genera desconfianza".

En el plano político, Venezuela presenta una democracia mejorable, "pero urgida de acuerdos y consensos" que le permitan "llegar a un espacio de democracia plena".

Al referirse a las bondades que ofrece el Foro Cívico, Cusanno dice que es un "espacio en el que confluyen empresarios, sindicalistas, académicos, investigadores, chavismo y oposición".

En el seno de esa institución se busca "dar una visión distinta del conflicto político", pero queda mucho camino por recorrer antes de que "haya un impacto positivo de la incidencia ciudadana en las políticas públicas", sentencia.

Chúo González, Foro Cívico UNA MIRADA AL FUTURO

El politólogo Jesús "Chúo" González concibe el Foro Cívico como un espacio de "articulación y encuentro" en el que se dan cita líderes que trabajan en la defensa de los derechos humanos y en el rescate de las instituciones democráticas.

González considera que espacios como Democracia y Desarrollo que se vienen realizando a lo largo y ancho del país permitirán recuperar la confianza de la gente en su dirigencia y en sus instituciones.

A mediados de este año, el Foro Cívico acudió al Palacio de Miraflores para plantear un diálogo que a la fecha se encuentra activo y vigente. "Hemos podido elevar demandas sociales y generar propuestas conducentes a mejorar aspectos tan básicos como el mejoramiento de los servicios públicos y la atención médica", destaca el politólogo y profesor de la Universidad Central de Venezuela (UCV).

Lamenta que la respuesta a estas inquietudes haya sido tan "lenta", lo que prolonga innecesariamente el sufrimiento de la gente por la "ausencia de soluciones".

“Fedecámaras ha sido un aliado muy importante, con el que compartimos visiones, contagiándonos con ese optimismo tan propio de los empresarios”, añade González.

El Foro Cívico y el Plan Prospectiva 2035 de Fedecámaras están visitando las más apartadas regiones del país, “dando una mirada al futuro y proyectando el desarrollo y la consolidación democrática”.

González considera que sin garantías electorales no se podrá reinstitucionalizar el país.

Jessy Divo, Universidad de Carabobo
ALIANZAS IMPERATIVAS

Jessy Divo, rectora de la Universidad de Carabobo (UC), tuvo una destacada participación en el Foro Democracia y Desarrollo que llevó adelante la cúpula empresarial en la sede de Fedecámaras Carabobo, en Valencia.

La académica ha sido invitada permanente en cada una de las citas en las que se aborda todo lo relativo al desarrollo y a la formulación de políticas que permitan salir del trance económico en que se encuentra el país.

Como representante del sector académico venezolano, la rectora de la Universidad de Carabobo manifiesta su concordancia con la propuesta planteada por Fedecámaras de cara al 2035. Señala que en el capítulo dedicado a la educación se habla de un desafío cuántico. “Pero en realidad se trata de un desafío supercuántico”.

Afirma que, hoy más que nunca, “la alianza entre el sector empresarial y las universidades resulta imperativa”.

Desde 2012, Fedecámaras y la Asociación Venezolana de Rectores Universitarios (Averu) vienen trabajando de manera conjunta en el Convenio de Cooperación para el Desarrollo Social, Productivo y la Educación Superior, cuyo protocolo se conoce como la Declaración de El Hatillo.

Para Divo, esta simbiosis se ha venido consolidando con el tiempo, pero recalca la importancia de tomar en cuenta la participación de los jóvenes, porque “al fin y al cabo ellos forman parte de la generación de relevo”.

“Si hay algo que me gusta del Plan Prospectiva 2035 de Fedecámaras es que involucra a todos los sectores de la sociedad”, dice.

Esta misión que emprendió Fedecámaras recorriendo el país permitirá hallar “soluciones” a corto, mediano y largo plazo, “involucrando al ciudadano”.

La crisis del sector universitario se ha focalizado en el asunto presupuestario y en el escaso margen de maniobra que tienen las autoridades del sector. La rectora Divo ofrece dos puntos de vista a este problema. El primero, el económico y la obligatoriedad del Estado de garantizar el presupuesto; el segundo, la posibilidad de alcanzar niveles óptimos de autogestión, un aspecto que se percibe como la tabla de salvación del sector universitario.

“El desafío que se le abre a Venezuela es el de “superar problemas específicos” como la pandemia, la diáspora, la deserción escolar, el deterioro de la infraestructura y la falta de presupuesto. Ante ese desafío planteado por Fedecámaras, “hemos sustituido el reclamo, la quejadera por acción, trabajo, por la construcción de políticas dirigidas a la recuperación. Una vez que la institución se fortalezca, podremos lograr la excelencia académica”, subraya.



48 años
¡Exportando
calidad venezolana!

MOLANCA
MOLDEADOS ANDINOS C.A.
RIF: J-00853763-0



CONSUMO MASIVO

AVÍCOLA

RECICLABLES BIODEGRADABLES RESISTENTES



www.molanca.com MOLANCAve

No se trata de la **tecnología**,
sino de todo lo que puedes
lograr con ella

¿Te gustaría saber cómo podemos
apoyar a tu negocio?

www.daycohost.com



Rafael Trejo, Fedecámaras Carabobo

CONSTRUYENDO CONFIANZA, PROGRESO Y BIENESTAR PARA VENEZUELA

Rafael Trejo, presidente de Fedecámaras Carabobo, se siente complacido por los resultados que arroja la puesta en marcha del foro Democracia y Desarrollo. Reconoce que estamos en una economía más compleja en la que el sector privado debe asumir un mayor protagonismo. En ese sentido, advirtió que en estos momentos el empresariado regional tiene el gran reto de proyectar su liderazgo, ya que en el recorrido de gran parte de la geografía nacional la ciudadanía siente que el futuro de Venezuela "está en el empresariado".

El país dejó atrás la era del rentismo petrolero. "La marca no es *Hecho en Venezuela*, sino *Hecho por Venezolanos*", aclara.

En Carabobo, el balance es positivo. Durante su gestión, logró la consolidación del Bloque Económico Centro Occidental, una entidad que reúne a los estados Lara, Falcón, Yaracuy, Portuguesa, Cojedes, Aragua y Carabobo. "Hemos agrupado de manera articulada todas las cámaras de la región, siempre viendo hacia adelante, de manera positiva", dice.

La crisis económica, primero, y la pandemia, después, dejaron en estado de postración gran parte del parque industrial carabobeño, pero lo peor parece haber pasado. "Hemos tenido algo muy parecido a un despertar que se verifica con mayor fuerza en la región central", señala el dirigente gremial.

Trejo sostiene que a diferencia de lo que ocurría en el pasado reciente, "el gobierno está haciendo consultas" y también está solicitando la "participación" del empresariado en la elaboración de políticas públicas, tanto nacional como regionalmente. "Nos estamos entendiendo", destaca.

Observa que lo más importante en este momento es "generar confianza" para superar muchos de los problemas que afectan la economía. Esa es la importancia de estos encuentros que contribuyen a fortalecer los valores democráticos ante la construcción de un futuro de progreso y bienestar para Venezuela.

La marca
no es
*Hecho en
Venezuela*
sino
*Hecho por
Venezolanos*
”



Cuentas BNC
en *Moneda Extranjera*

¡Más opciones para ti!

www.bncenlinea.com | bncbanco | Banco BNC
@bnc_corporativo | BNC Corporativo | Banco Nacional de Crédito, C.A.

BNC
RIF: J-30984132-7

CHISPI DONAS
Rif: J-404030778

Ofrecemos para
Eventos Corporativos - Reuniones Familiares
Reuniones entre amigos - Fiestas y Eventos Infantiles
Planes Vacacionales - Cumpleaños

Las más Ricas y Frescas Donas de Caracas en su Presentaciones Mini y Aro
Donas Dulces - Glaseadas - Surtidas
Rellenas: Arequipe - Pastelera - Chocolate Blanco
Chocolate de Leche - Manzana - Canela

Donas Especiales
Pie de Limón - Pie de Parchita - Cookies And Cream
Mantequilla de Maní - Boston - Nutella
Fresa con Crema - Creme Brulee - Moca - Pj

Donas Saladas
Pizzi - Ajo Porro Tocineta

ALL YOU NEED IS LOVE AND DONUTS

SEDE CHACAO: + 58 (0412) 483.0641
SEDE BELLO MONTE: + 58 (0412) 481.0838

www.instagram.com/chispidonas



por
Andrés Rojas Jiménez

Enrique Novoa, Cámara Petrolera de Venezuela “Las empresas del sector están interesadas en promover la participación nacional”

El presidente de la institución asegura que varias de las empresas agremiadas han contribuido con la recuperación de la producción petrolera, porque han participado en el levantamiento de las instalaciones y facilidades asociadas a la extracción de crudo y aprovechamiento del gas natural

Enrique Novoa fue elegido presidente de la Cámara Petrolera de Venezuela (CPV) para el bienio 2022-2024, convirtiéndose en el décimo octavo titular de esta organización gremial con 43 años de fundada, y en su tiempo de gestión ha buscado darle, por un lado, continuidad a la de su antecesor, Reinaldo Quintero, tomando en cuenta que fue vicepresidente de la anterior directiva, pero también avanzar en las oportunidades que se están abriendo al sector de los hidrocarburos en el país, comenzando por la aprobación de la Ley de Zonas Económicas Especiales (ZEE) que, aunque en su etapa inicial no ha incluido específicamente a la actividad petrolera o gasífera, sí podría ofrecer una alternativa para el sector petroquímico.

“Las ZEE son espacios en los que la transferencia de tecnología y desarrollo de actividades cercanas a las áreas operacionales cuando -hay proximidad a espacios fluviales y/o marítimos- permiten crear polígonos que generen procesos productivos”, expresa Novoa. “La CPV considera que nuestras empresas pueden ser protagonistas fundamentales en el desarrollo, en la implantación de nuevos polígonos que pueden ser de corte industrial para el caso de las empresas asociadas al tema de los hidrocarburos, en los que hay excelentes oportunidades para desarrollar tejidos como el petroquímico”, acota.

Novoa, al momento de lanzar su nombre y la plancha con colegas que lo acompañaron para dirigir la CPV, presentó una propuesta centrada en cuatro pilares fundamentales:

- La unión del gremio para el fortalecimiento y la relación entre los agremiados.
- La participación nacional como norte para alinearse en torno a las diferentes políticas y los mejores intereses en función de lograr buenos espacios en el ámbito de contratación, recuperación de las deudas y la aplicación de un sistema de leyes que permita confianza y la reactivación de la industria.
- La promoción nacional e internacional de la Cámara está dirigida al hecho de exaltar las capacidades y potencialidades de las empresas venezolanas vinculadas con los hidrocarburos, tanto en lo interno del país como hacia afuera.
- Atender las opciones y cambios que ameritan el marco jurídico existente en el país.

Sobre el último punto, y dado su gentilicio zuliano, ha insistido en la necesidad que se modifique o derogue la ley que reservó al Estado los Servicios Conexos de las Actividades Primarias de los Hidrocarburos, con el fin de recuperar un tejido empresarial que se construyó por más de 100 años en la Costa Oriental del lago de Maracaibo y que desapareció o disminuyó con esta legislación de corte estatista aprobada en mayo de 2009.

¿Qué visión tiene del sector de los hidrocarburos de Venezuela en 2023?

Esperamos una mejora en términos de producción y actividad, apoyada en esquemas de financiamiento bajo contratos de alianza. Adicionalmente, podría realizarse la reincorporación en el esquema operativo de producción de algunos operadores internacionales en las empresas mixtas en sociedad con Petróleos de Venezuela (Pdvsa), ante la posible flexibilización del esquema sancionatorio.

¿Cuáles son los principales desafíos que enfrentan?

Existe el mayor interés en promover la participación nacional en las diferentes iniciativas y actividades que contribuyan con el impulso a la producción. Con orgullo y responsabilidad, podemos decir que las empresas afiliadas a la Cámara han participado en el levantamiento de la gran mayoría de las instalaciones y facilidades asociadas a la producción y aprovechamiento del petróleo y gas natural. Es un sector conocedor que no improvisa y que aspectos como el financiamiento, además del desarrollo y capacitación de nuestra fuerza trabajadora, constituyen desafíos de importancia con el fin de cooperar eficientemente con Pdvsa en el desarrollo de sus proyectos.

¿Cómo conciliar el desarrollo de los hidrocarburos en Venezuela con la agenda mundial para preservar el medioambiente de cara a los retos que dejó la 27ª Conferencia de la ONU sobre el Cambio Climático? Hoy el petróleo y el gas natural continúan siendo fuentes energéticas de gran importancia, al contar Venezuela con las mayores reservas de petróleo y la octava reserva en gas natural del mundo. Ahora bien, así como se vienen realizando inversiones en el desarrollo de fuentes de energía no contaminantes, pero afrontando temas como las limitaciones en las reservas de minerales necesarios y el manejo de los desechos, paralelamente la industria de los hidrocarburos viene impulsando investigaciones y desarrollos en el campo de la reducción de las emisiones y huella de carbono, retos estos que pueden contribuir con la sostenibilidad ambiental del planeta. Estimamos que nuestro país se irá sumando progresivamente al desarrollo de este tipo de proyectos, contribuyendo con la iniciativa frente al cambio climático.

¿Por qué es fundamental la resolución del conflicto político interno para impulsar el sector de los hidrocarburos?

Desde la CPV abogamos por alcanzar las mejores condiciones en términos de flexibilización y/o eliminación de sanciones, inversión, desarrollo y bienestar social, a partir del trabajo concertado entre el Estado, empresa privada y trabajadores.

¿Por qué para Venezuela es importante impulsar la producción de gas natural?

En primer lugar, es el hidrocarburo de transición mundial que genera un menor impacto ambiental, pues produce bajas emisiones de dióxido de carbono, requerido adicionalmente para la industria petroquímica. En segundo lugar porque, como ya comentamos, el país cuenta con la octava reserva mundial de gas natural del planeta. Además, existe un nivel de infraestructura aprovechable adaptada, para incorporar mayores volúmenes procedentes de los yacimientos de gas rico o asociados a la producción de petróleo y provenientes, en su mayoría de yacimientos costa afuera. Esto se realizará a partir de proyectos de nueva infraestructura y de mantenimiento que se encuentran bien definidos.

¿Estamos en los últimos años del petróleo?

Estimamos que existe una alta demanda que continuará siendo atendida, con inversiones en petróleo y gas natural cada vez más comprometidas con el incremento de la eficiencia operativa y con la reducción en las emisiones y huella de carbono, contribuyendo progresivamente con la sostenibilidad ambiental.

“SU ALMACEN POR EXCELENCIA”

SERVICIOS:

- Almacén General de Depósitos.
- Carga General: hierro, atados, máquinas, vehículos, otros.
- Servicios Logísticos para Importación y Exportación de Mercancías.
- Consolidación y desconsolidación de carga.
- Traslado de Contenedores Full y Entrega de Vacíos.
- Centro de Distribución.
- Carga Contenerizada (LCL/FCL).
- Otros como: Etiquetado, empaquetado y embalaje.
- Almacén In Bond.
- Servicios de pesaje.
- Operador Portuario.

Contacto: gerencia@idasa.com.ve / operaciones@idasa.com.ve
Tifs.: 0242-3643855 / 3643566 Fax.: 0242-3643952
Avenida Andres Eloy Blanco, c/c autopista Valencia – Puerto Cabello.

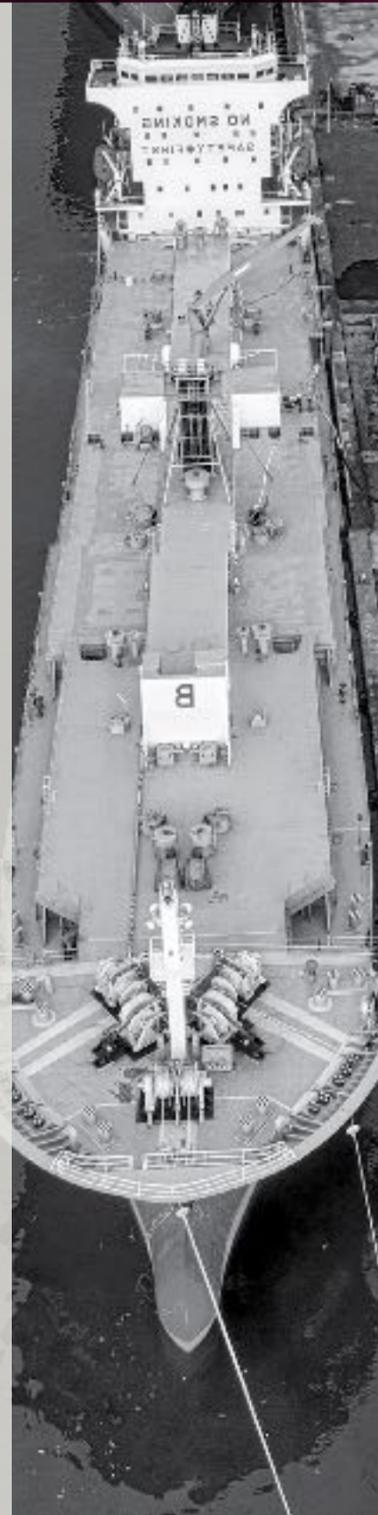


Luis Vicente León, Datanálisis

Acuerdo de México tiene impacto relevante en lo económico y social

El economista destaca que el acuerdo político en México entre el gobierno y la oposición venezolana permitirá destinar hasta 3.000 millones de dólares a mejorar la infraestructura eléctrica y fortalecer programas de salud y educación

por Andrés Rojas Jiménez



Luis Vicente León, como economista e investigador de la opinión pública a través de los sondeos que realiza la firma consultora Datanálisis, que preside, ha venido insistiendo y promoviendo la importancia que tiene un acuerdo político entre el gobierno y la oposición venezolana.

Es así cómo a solo días de cerrar el año 2022 se concreta la creación de fondo hasta por 3.000 millones de dólares para ayuda social, centrada en mejorar la infraestructura eléctrica, programas de atención de salud y educación, además de la flexibilización de la licencia a la empresa estadounidense Chevron que, después de casi cuatro años, permitirá exportar petróleo venezolano hacia los Estados Unidos.

¿Está dentro de lo previsto el acuerdo establecido en México?

¿Era lo que se quería?

Pasó lo que estaba previsto que ocurriera en México: la licencia asociada a una condición previa y el acuerdo social, que era algo que se había negociado durante varios meses y la verdad es que México terminó siendo la notaría para firmar lo que se había acordado en Caracas. La licencia tiene una característica restrictiva, pero es una mejora significativa con respecto a la que se tenía previamente en términos de permitir que Chevron pueda operar y exportar. Eso cambia la potencialidad en Venezuela.

¿Esa operación que se haga con Chevron no le generará caja a PDVSA?

Exacto. Al final de cuentas sí. Chevron puede exportar, pero no paga regalías, impuestos ni dividendos, entonces hay que preguntarse de dónde sale el dinero para el gobierno; al final se establecerá un mecanismo quizás en bolívares.

“En definitiva, el acuerdo es positivo desde el punto de vista económico e, incluso, también en lo político. Los actores que están vinculados a la negociación son el gobierno, la oposición venezolana y Estados Unidos. Son tres players que tienen cosas que intercambiar, y la oposición queda como un referente y símbolo de representatividad, pero no tiene nada que ofrecer al gobierno, ni tiene nada concreto que no sea a través de lo que Estados Unidos puede ceder como es, en efecto, una modificación en la licencia y en el uso de los recursos congelados. Ambas las tiene que aprobar el gobierno estadounidense. Por esta razón, antes del acto en México, se ha dado una cantidad de negociaciones como las que hubo entre los gobiernos de los Estados Unidos y el de Venezuela, que permitió el intercambio de presos”, explica León.

La nueva licencia se renueva el primero de cada mes y tiene una vigencia de seis meses, que vence a finales de mayo de 2023.

¿Por qué una vigencia tan corta?

Porque el gobierno de los Estados Unidos está haciendo una excepción y eso fue aceptado por el gobierno venezolano. De lo contrario, no hubieran aceptado el acuerdo y también porque visualiza un beneficio en ese proceso. Otorga una flexibilización en la política de sanciones, pero condicionada porque si se suspenden las negociaciones hay la opción de retirar la licencia a Chevron. Es un mecanismo de presión.

¿Puede esta flexibilización mejorar las expectativas sobre la economía venezolana para 2023?

No podemos decir que esto es una panacea y que va a cambiar dramáticamente la situación venezolana, porque falta mucha agua por correr debajo del puente. Es una licencia restrictiva y se tiene que ver cómo se opera. Ya se han tenido otras flexibilizaciones previas como las que se le dieron a la italiana ENI y a la española Repsol, así como también se han tenido con el gas, pero en la práctica no funcionaron porque afrontaron dificultades. En este caso si Chevron ejecuta el permiso que le están dando, hay signos que son positivos para la economía comenzando por los clusters de producción, que se activarán en las zonas o áreas vinculadas a la producción que están deprimidas en el estado Zulia y el oriente del país donde Chevron estaba operando al mínimo.

Si bien el gobierno de los Estados Unidos no le está dando un permiso para que amplíe su inversión, lo cierto es que a Chevron no le correspondería más de 30.000 barriles diarios y ahora, con la misma capacidad y sin necesidad de inversión que no sea la básica y de mantenimiento, puede ir de 60.000 hasta 220.000 barriles diarios y eso es casi 4 veces la producción actual. Es un volumen pequeño en el contexto internacional, pero es importante desde el punto de vista perceptual porque puede asumirse como un cambio de regreso de Venezuela al mercado energético.

¿Eso puede ser inmediato?

Los procesos petroleros son lentos y al tener una licencia que se renueva mensualmente por seis meses, es poco imaginable que Chevron pueda tener un margen de maniobra tan amplio para realizar sus inversiones de mantenimiento y traer a todo el personal que requiere, o contratar de manera permanente porque siempre hay el riesgo de retroceso.

Para el gobierno es importante el tema de los activos en el exterior, sobre todo el caso de Citgo. ¿Cómo queda este tema en las negociaciones?

Esta flexibilización que se dio no tiene que ver con oportunidades para que Pdvsa pueda rescatar los activos de Venezuela en el exterior y los que entraron en el juego son los recursos financieros congelados, que en parte, están autorizados en el acuerdo para que se utilicen en temas absolutamente sociales, que en realidad son humanitarios y que van dirigidos a atender temas como electricidad, salud y educación. Estos activos tienen la ventaja de que serán puestos en fideicomisos internacionales.

¿Qué gana la oposición venezolana con este acuerdo de México?

Si gana. Quizás muchas personas no lo vean de manera directa y para eso se necesita que la oposición lo comunique muy bien. Es verdad que en este round no gana concesiones, ni apertura política, ni democratización. Hay que tener claro que ese triunfo que muchos se imaginaban era inviable a corto plazo porque la oposición no tenía la fuerza de negociación para lograr eso, ni propiciar una elección transparente. En tal sentido, la oposición redimensionó los objetivos de negociación.

¿Qué implica ese redimensionamiento de objetivos?

Se está haciendo más transparente el sistema. La oposición también consiguió el mejor uso de los recursos congelados en el exterior, pero no van a estar bajo la administración del gobierno, sino que van directo a proyectos que están bajo supervisión de agencias de la ONU.

¿Darán algún cambio este acuerdo y la flexibilización de sanciones con respecto a las políticas productivas, cambiarias y monetarias que lleva adelante el gobierno?

Insisto en decir que se trata de una buena noticia que se puede convertir en una supernoticia en el futuro si se consolida, se sigue avanzando y se garantiza que Chevron pueda y asuma que tiene sentido invertir. Si no aumenta y estabiliza el flujo de caja de la nación, las posibilidades que hay para mantener el tipo de cambio quedarían restringidas. Este año se han utilizado 4.000 millones de dólares para contener la depreciación del bolívar y aun así no se ha logrado. No hay una política económica integral.

¿Por ahora mantendría los pronósticos que tiene para el año 2023?

Nosotros nos planteamos dos escenarios: uno sin la ampliación de la licencia con una proyección de crecimiento entre 3,5% y 4% del PIB, y el otro, con la licencia a Chevron que puede ser superior a 10% por el incremento en la producción petrolera.



César Guillén, tesorero de Fedecámaras

Bloque Occidental impulsa el desarrollo de la región

IMPULSO REGIONAL



Marcos Delgado, Bloque Empresarial Occidental

El crecimiento ha sido insuficiente para mitigar la desigualdad

por Gustavo Gil

La constitución del Bloque Occidental, integrado por Táchira, Mérida, Trujillo y Zulia, busca fórmulas para hacer que la región alcance metas de producción mediante economías de escala

Fedecámaras, a lo largo de su historia, siempre ha estado preocupada por el desarrollo regional. En la actualidad, ha logrado un acercamiento a través de las Fedecámaras estatales, cuando el comité gerencial, apoyado por el directorio, ha visitado diferentes zonas y entidades del país para conocer de primera mano las situaciones que se viven en cada uno de ellas, lo que ha traído la integración de bloques empresariales regionales que procuran el desarrollo productivo y, en consecuencia, el trabajo de los estados que por su ubicación geográfica enfrentan la misma problemática, para hacer en conjunto sugerencias y propuestas en beneficio de todos.

Es el caso del tema de los servicios públicos, inseguridad, analizar oportunidades comerciales, de industria y exportación; además de las situaciones propias de las actividades económicas de cada uno de las entidades federales, en las cuales se requiere la participación no solo del empresariado, sino poder contar con políticas públicas del gobierno nacional, estatal y municipal para lograr el desarrollo de las regiones. Este es el objetivo fundamental de la creación de los bloques empresariales.

Para César Guillén, tesorero de Fedecámaras, el Bloque Occidental recientemente creado que lidera Marco Delgado, presidente de Fedecámaras Mérida, tiene temas comunes que atañen a todos los empresarios y los específicos que ocupan a cada estado. "En el caso de la región andina está el problema de los servicios públicos: luz, agua, combustible, gasolina y gasoil; además, la falta de interés de quienes toman las decisiones y las políticas públicas para darle solución. Otro aspecto fundamental que nos agobia es la inseguridad por sus consecuencias devastadoras para la vida de los venezolanos y en la destrucción del aparato productivo. Esto es parte de la realidad que enfrentan los bloques empresariales regionales que hemos constituido, a saber: el Oriental, el Centro-Occidental y el Occidental, recientemente creado", asevera.

¿Cree usted que la propuesta del modelo de desarrollo beneficia las regiones del país en materia de crecimiento económico?

El nuevo modelo de desarrollo que plantea Fedecámaras apuesta hacia el futuro de la Venezuela trabajadora, productiva, de las oportunidades y del esfuerzo colectivo para que todo el país progrese y crezca, lo que traería

beneficios y grandes aportes a las regiones que son parte importante del desarrollo económico que queremos lograr. Cuando visitamos los diferentes estados del país encontramos puntos coincidentes que debemos trabajar en conjunto sectores público y privado. No podemos continuar con el modelo rentista, es el momento de lograr ese objetivo para que todos podamos resolver mediante la inversión, el trabajo, pero fundamentalmente, la seguridad jurídica que genera confianza a la inversión y en consecuencia, plazas de trabajo seguras y estables para todos.

¿Cómo cree que desde la capital podemos ayudar al impulso regional?

La descentralización es fundamental si queremos tener un país en crecimiento y en desarrollo. No podemos continuar bajo la premisa de que todo lo que se vaya a hacer en un país dependa de que un pequeño grupo de personas mueva los hilos de las marionetas en las diferentes regiones. Debemos buscar tener mejores instituciones, líderes, gerentes, que puedan desarrollar ideas e iniciativas como opciones para que en cada entidad haya soluciones a su problemática particular. Necesitamos fortalecer la economía nacional, pero para ello necesitamos a su vez fortalecer cada región, fomentando y desarrollando las bondades específicas de cada una, turismo, agricultura, ganadería, industria, tanto para el mercado interno como para el internacional.

La educación es un punto neurálgico en la creación de este nuevo modelo de desarrollo que debe fortalecerse sobre todo el universitario, para que contemos con una batería de profesionales que presten soporte en salud, desarrollo de nuevas tecnologías y podamos trabajar en conjunto sector público, privado y la Academia, de allí la importancia de tener un país descentralizado en el que las soluciones sean rápidas y eficientes.

Nuevo liderazgo gremial

La importancia del trabajo que venimos haciendo desde Fedecámaras es que estamos pensando en futuro, y para hacerlo posible es indispensable la formación de líderes gremiales, ya que de allí surgirán las capacidades profesionales para dirigir los organismos empresariales, y posiblemente el país, que permitirán el desarrollo competitivo para impulsar con entusiasmo y mística la participación ciudadana y producir oportunidades en las diferentes regiones.

Marcos Delgado, en su condición de presidente de Fedecámaras Mérida, asumió recientemente el reto de encabezar el Bloque Occidental del organismo cúpula, una iniciativa que busca "potenciar la actividad gremial" en procura del desarrollo económico y productivo de la región.

El objetivo es "lograr economías de escala" que permitan racionalizar las propuestas y la eficiente administración de sus recursos. De esta manera, el sector empresarial organizado fortalece sus lazos al tiempo que va "promoviendo la descentralización, la propiedad privada y el libre mercado", dice Delgado.

Este Bloque, integrado por Táchira, Mérida, Trujillo y Zulia, ha logrado complementarse en el marco de los principios y valores establecidos en los estatutos de Fedecámaras.

La firma de este convenio viene a profundizar la actividad gremial realizada por el organismo rector y a establecer mecanismos de relaciones horizontales para asumir nuevos retos en la economía nacional en los que el apoyo interinstitucional es clave.

El objetivo es "lograr economías de escala"

Las cifras que maneja Fedecámaras Mérida reflejan un crecimiento de 15,9 % y 14,9 % durante el primer y segundo trimestre de 2022, respectivamente; con una desaceleración durante el tercer trimestre de 2022, que fue de 9,8 %.

Delgado afirma que ciertamente ha habido "una pequeña mejoría" en el ingreso de la población, con una mínima reducción de la pobreza, pero que "no ha sido suficiente para combatir la desigualdad".

El dirigente empresarial merideño acota que la dinámica social que debe acompañar este fenómeno no se ha hecho presente debido a que a la par no se han puesto en marcha políticas públicas adecuadas. "Las instituciones del Estado continúan siendo débiles en su accionar para promover las oportunidades y atender las necesidades de las poblaciones más vulnerables", señala.

Al referirse a la Propuesta del Nuevo Desarrollo Económico presentada durante la más reciente Asamblea de Fedecámaras que tuvo lugar en la entidad andina, Delgado advierte que se trata "un documento de alto impacto" que siembra las bases para la discusión y construcción colectiva de un nuevo modelo de desarrollo para Venezuela. "Rescato en principio la valentía de Fedecámaras, al poner sobre la mesa una propuesta seria en un país donde escasean estas iniciativas", añade.

80 años agregándole valor al campo

AGAPURE

por Edgar Fiol



TALENTO
GREMIAL

La Asociación de Ganaderos del estado Apure celebró 8 décadas desde su fundación, que data del 15 de agosto de 1942

Corría el año 1942 cuando un pequeño grupo de ganaderos y agricultores sintió la necesidad de crear un organismo que lo representase ante las autoridades, el gobierno local, regional e, incluso nacional, la sociedad civil, así como ante los colegas del campo de las regiones cercanas. La Asociación de Ganaderos del estado Apure, la más longeva de todas las instituciones gremiales agropecuarias del país, desde sus inicios ha sido voz, rostro y acción de hombres y mujeres que siempre se han empeñado en impulsar la ganadería de esa entidad, con la idea de ayudar a construir la soberanía alimentaria que tanto necesitamos.

Según su presidente actual, Andrés Colmenares, desde sus inicios la idea siempre ha sido medir la realidad, determinar problemas, buscar soluciones colectivas, mediar ante las autoridades públicas y propiciar el desarrollo sostenido de la actividad ganadera en el estado. "Nos hemos dedicado a enfrentar los problemas que nos han tocado y que aún nos toca enfrentar. Hemos podido lograr que la actividad ganadera apureña, continúe siendo, en buena parte, el sustento de nuestras familias, de las comunidades y de Venezuela", asegura.

LA INSEGURIDAD, LA CAÍDA DE LA DEMANDA INTERNA, LA COMPETENCIA DESLEAL Y EL COMBUSTIBLE SIGUEN SIENDO LOS CUATRO PROBLEMAS CAPITALES

Desde siempre, la agricultura venezolana ha luchado con el flagelo del abigeato, entendido como el sacrificio de animales para satisfacer el hambre de unos pocos; sin embargo, actualmente la situación es diferente. Se hurtan o roban, como se prefiera decir, muchos animales para la comercialización clandestina fuera de las fincas y en espacios más allá de la frontera con Colombia. "No hemos obtenido el respaldo o la protección por parte de las autoridades locales o regionales. La inseguridad de las personas, al igual que la jurídica, mantiene a los ganaderos siempre al borde del precipicio. Esta situación de delincuencia organizada se ve agravada por el hecho de que las leyes, o más bien, la manera cómo se aplican las leyes actualmente, nos deja indefensos no solo ante los robos y secuestros, sino también ante las invasiones, expropiaciones de facto y demás modalidades de arrebato a la propiedad privada, que son tan comunes por estos lares", expresa Colmenares.

Observa que a este grave problema de la inseguridad hay que agregarle el hecho de que el poder adquisitivo de la gente se fue al piso, y con él la demanda y consumo de proteínas, carne, leche o queso. "No se trata de que estemos pudiendo satisfacer el 50% o 60% de la demanda interna; se trata de que las personas han reducido su consumo de proteína. Y si a esa caída del poder adquisitivo

por parte del consumidor se le agrega la competencia desleal que representan las importaciones oficiales hoy en día, se puede entender por qué, nuestro negocio de cría de ganado está en alto riesgo", sentencia el dirigente empresarial.

Ahora bien, -prosigue- el otro problema que se agrega al panorama es el del suministro de combustibles que viene afectando en demasía la actividad agropecuaria, ya que los precios de los productos, a puerta de corral, se caen estrepitosamente cuando el ganadero está preso con sus animales en la finca, sin poder moverse por falta de combustible. "Está claro que el ganado pierde valor al no poder ser vendido y trasladado a los mataderos; igual sucede con la leche y los quesos", acota.

EN PIE DE LUCHA

Ante un panorama ciertamente complicado cabe preguntarse cuáles son las razones por las que Agapure y sus afiliados llevan toda la vida bregando con la actividad ganadera en el campo. A lo que Andrés Colmenares responde con la entereza que caracteriza al llanero venezolano: "Desde que nacimos estamos a la pata de una vaca y para nosotros el campo no es una quimera romántica como retratan las canciones. Es luchar a diario con los elementos de la naturaleza, con los irregulares y delincuentes, con un marco legal que, en lugar de proteger, desestimula y con un sector oficial que desprotege. A pesar de todos estos factores, el consumidor y el país en general pueden seguir contando con nosotros, porque el llanero fue hecho para echar pa'lante, siempre", concluye.



ASESORES ADUANALES RR. RODRIGUEZ 2500, C.A.

EXPORTA CON NOSOTROS

Somos Agencia de Aduanas con 20 años de experiencia en la nacionalización de mercancías. Especialistas en carga suelta y contenerizada.

Mercancías Nacionales Vía Aérea o Marítima
Ofrecemos:

- Agenciamiento aduanal de importaciones, exportaciones y tránsito.
- Asesoría sobre aduana y capacitación in company.
- Transporte terrestre de mercancías en todo el país.
- Consolidación de cargas en todo el mundo.
- Fletes y logística internacional.
- Almacenamiento de mercancías.
- Traslado de mascotas.
- Consultoría en carga, proyectos.

Sentimos tu mercancía, como nuestra

Contactos:

Instagram: @asesoresaduanales
Correos: operaciones@asesoresaduanas.com;
trafico@asesoresaduanas.com

Teléfonos:

0212-3383388 / 0412-6020793 / 0414-3210836

Dirección: Estado La Guaira, Parroquia Maiquetía, Calle Los Baños, Centro Comercial Multicentro Maiquetía, Piso 2, Oficina P - 2. N° 003.



LA EXCELENCIA C.A.

CORRUGADORA / LITOGRAFÍA

RIF.: J-30926192-4

Es Artes Gráficas...



La **Calidad...**
Es Nuestro Compromiso...!!!



AV 3RA ENTRANDO POR C/2DA ESTE LOCAL LOTE G
NRO- G-16 URB SAN JACINTO, MARACAY ARAGUA
ZONA POSTAL 2101.
Teléfonos: (0243) 236.78.22 / 234.92.86 / 234.85.27
Mail: laexcelencia@laexcelenciapackaging.com

CALLE VARGAS EDIF. CENTRO EMPRESARIAL SAHERCA,
PISO 1, BOLEITA NORTE CARACAS- VENEZUELA 1070 - A.
Teléfonos: (0212) 237.69.40 / 237.69.55 / 237.84.73 / 239.98.06
Móvil: (0424) 325.66.43
Mail: laexcelencia@laexcelenciapackaging.com

• Estuches plegadizos en cartón

• Cajas corrugadas y laminadas

• Etiquetas